

## DAFTAR PUSTAKA

- Besmer, B.2011. Studi Identifikasi Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Keberhasialan Sales Dalam Melakukan Direct Selling Di PT. Indofarma Medan.Medan.Fakultas Psikologi Universitas Medan Area.Skripsi. (tidak diterbitkan).
- Edi dan Ahmad.2014. Komunikasi Antarpribadi perilaku Insani Dalam Organisasi Pendidikan. Jakarta: PT RajaGrafindo Persada.
- Febrianti,dkk.2013.Tafsir Atas Pemikiran Rasional Sales Promotion Girls Dan Sales Promotion Boy.UNS Jurnal Psikologi Kepribadian.Surakarta: Diakses pada tanggal 12 Desember 2014.
- Ghufron dan Risnawah.2010.Teori-Teori Psikologi.Yogyakarta: Ar-Ruzz Media
- Hadi, S. 2004. Statistik II. Yogyakarta : Andi offset.
- Hurlock,E.2001. Psikologi Perkembangan. Suatu Pendekatan Sepanjang Rentang Kehidupan. Terjemahan. Jakarta : Erlangga.
- \_\_\_\_\_.2006. Psikologi Perkembangan.Jakarta: Penerbit Erlangga.
- Lubis,R.2006. Pengaruh Motivasi Terhadap Tingkat Kepercayaan Diri Untuk Datang Keruangan BK Pada Siswa SMAN 4 Medan.Hal 61-64. Jurnal Perkembangan: Fakultas Psikologi Universitas Medan Area.
- Nisfiannoo,M.2009. Pendekatan Statistika Modern untuk Ilmu Sosial.Jakarta: Salemba Humanika.
- Nugroho,E.2008. hubungan antara minat terhadap teater dengan kepercayaan diri mahasiswa Universitas Medan Area. Medan.Fakultas psikologi Universitas Medan Area. Skripsi. (tidak diterbitkan).
- Purwasih, J.2013. Fenomena Sales Promotion Girls (SPG) Freelance Pada Mahasiswi Di Kota Surakarta. Surakarta.Skripsi.Diakses pada tanggal 12 Desember 2014.

Sarastika, P.2014. Stop Minder & Grogi Saatnya Tampil Beda Dan Percaya Diri.Yogyakarta: Penerbit Araska.

Sudayat, I.2014.Sales Zig-Zag.Jakarta: Smart Pustaka.

Sunyoto,D.2009. Dasar-Dasar Manajemen Pemasaran.Yogyakarta: CAPS

Syamsiah, K. 2000. Pengembangan Pribadi Terhadap Rasa Percaya Diri. Yogyakarta : Sigma Alpha.

Taniredja dan Mustafidah.2011.Penelitian Kuantitatif (sebuah pengantar). Bandung: Alfabeta.

Winardi.1989. Ilmu dan Seni Menjual (Salesmanship).Bandung: NOVA

Xaverius.F.2013.Pengaruh Performance Sales Promotion Girl terhadap Brand Equity (Studi Eksploratif tentang pengaruh performance SPG terhadap Brand Equity Djarum Black menurut pengunjung Angkringan Kopi Jus Mangkubumi Yogyakarta). Hal 56-58.Jurnal Ilmu Komunikasi.Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas ATMA Jaya Yogyakarta.

Yeung, R.2008.CONFIDENCE. Jakarta: Penerbit Daras Books.

Website :

<http://www.google.co.id/search.pengertian.sales.promotion.girls>.Diakses tanggal 12 Desember 2014

<http://JurnalPsikologi>. Diakses tanggal 12 Desember 2014

## **Skala Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Kepercayaan Diri pada Sales**

### **Promotion Girls**

Skala faktor-faktor yang mempengaruhi kepercayaan diri pada *sales promotion girls* ini dikembangkan peneliti berdasarkan teori yang dikemukakan oleh Sarastika (2014), dan Nugroho (2008), dengan faktor-faktor sebagai berikut:

#### **A. Konsep Diri**

Terbentuknya konsep diri pada seseorang diawali dengan perkembangan konsep diri yang diperoleh dalam pergaulan. Konsep diri merupakan gagasan tentang dirinya sendiri. Individu yang mempunyai rasa rendah diri biasanya mempunyai konsep diri negatif, sebaliknya individu yang mempunyai rasa percaya diri akan memiliki konsep diri positif.

##### **Favourable:**

1. Saya mampu bersikap tegas dalam mengambil keputusan
2. Saya memikirkan cara inovasi terbaru agar penjualan cepat mencapai target.
3. Saya yakin dapat mencapai hasil kerja yang lebih baik
4. Bekerja keras merupakan hal yang biasa saya lakukan
5. Saya selalu berfokus dengan apa yang dipromosikan

##### **Unfavourable:**

1. Saya meminta bantuan jika ada masalah
2. Saya hanya mengikuti prosedur kerja yang diberikan.

3. Saya tidak mampu bekerja dengan melebihi jam kerja yang ditentukan
4. Saya sering terlambat datang saat penjualan sedang berlangsung

## B. Harga Diri

Individu yang mempunyai harga diri tinggi cenderung melihat dirinya sebagai individu yang berhasil percaya bahwa usahanya mudah menerima dirinya sendiri. Akan tetapi, individu yang mempunyai harga diri rendah bersifat tergantung, kurang percaya diri dan biasanya terbentur pada kesulitan sosial serta pesimis dalam pergaulan.

### Favourable:

1. Saya dapat menyelesaikan masalah tanpa bantuan orang lain.
2. Saya hanya mengandalkan teman yang mampu menjawab masalah dari konsumen.
3. Saya bisa melaksanakan tugas dengan kemampuan saya.
4. Saya yakin dengan kemampuan yang saya miliki
5. Berani menerima menghadapi penolakkan orang lain

### Unfavourable:

1. Tidak mau mengambil resiko diluar kemampuan saya.
2. Saya hanya mengikuti apa yang dilakukan teman sepekerja saya tanpa cara saya sendiri.
3. Merasa kesal bila konsumen pria mengajukan pertanyaan terus menerus terhadap produk yang ditawarkan

### C. Kondisi Fisik

Perubahan kondisi fisik juga berpengaruh pada rasa percaya diri. Ketidakmampuan fisik dapat menyebabkan rasa rendah diri semakin kuat. Penampilan fisik merupakan penyebab utama rendahnya harga diri dan percaya diri seseorang.

**Favourable:**

1. Saya memiliki karakteristik yang menarik
2. Saya merasa punya daya tarik dari segi penampilan
3. Saya selalu berpenampilan standart seperti pekerja lainnya

**Unfavourable:**

1. Saya tidak merasa ada ketrampilan khusus
2. Saya kurang memiliki penampilan yang menarik

### D. Pengalaman Hidup

Kepercayaan diri yang diperoleh dari pengalaman mengecewakan, biasanya paling sering menjadi sumber timbulnya rasa rendah diri. Apalagi jika pada dasarnya individu memiliki rasa tidak aman, kurang kasih sayang, dan kurang perhatian.

**Favourable:**

1. Saya bisa menciptakan inovasi tersendiri dalam situasi apapun.
2. Saya pandai berkomunikasi dengan baik terhadap konsumen

3. Terus berusaha mempertahankan keyakinan diri agar penjualan target yang baik
4. Menganggap respon konsumen yang acuh sebagai pembelajaran komunikasi yang lebih baik lagi.

**Unfavourable:**

1. Perasaan akan gagal sering mempengaruhi usaha saya untuk memperoleh keberhasilan.
2. Selalu berfikir tidak mencapai target ketika melihat area promosi yang tidak memungkinkan
3. Saya merasa khawatir bila penjualan saya tidak mencapai target yang ditentukan

**E. Pendidikan**

Pendidikan mempengaruhi percaya diri seseorang. Tingkat pendidikan yang rendah cenderung membuat individu merasa di bawah kekuasaan yang lebih tinggi. Sebaliknya, individu yang pendidikannya lebih tinggi cenderung akan menjadi mandiri dan tidak perlu bergantung pada individu lain. Individu tersebut akan mampu memenuhi keperluan hidup dengan rasa percaya diri dan kekuatannya dengan memperhatikan situasi dari sudut kenyataan.

**Favourable:**

1. Selalu memberikan pernyataan informasi sesuai dengan pernyataan yang sebenarnya
2. Saya bersikap apa adanya ketika menjawab pertanyaan konsumen

**Unfavourable:**

1. Saya memiliki kemampuan yang tidak terlalu berkompetensi
2. Saya suka membandingkan keunggulan produk yang saya tawarkan dengan produk lainnya
3. Dalam hal berkomunikasi terkadang saya suka menambahkan hal yang tidak terkait dengan produk
4. Suka memanipulasi kebenaran produk terhadap konsumen

**F. Jenis Pekerjaan**

Bekerja dapat mengembangkan kreativitas dan kemandirian serta rasa percaya diri. Bekerja selain memperoleh materi juga bisa menguatkan rasa percaya diri. Hal ini karena orang yang bekerja akan merasa puas dan bangga karena mampu mengembangkan kemampuan diri.

**Favourable:**

1. Saya menjalankan tugas pekerjaan dengan sebaik-baiknya
2. Saya yakin bisa melebihi target kerja yang ditetapkan
3. Saya berusaha keras agar mencapai target penjualan
4. Saya serius ketika melakukan promosi
5. Saya mampu bekerja hingga melebihi jam kerja demi mencapai target
6. Saya mengikuti tahap penjualan sesuai peraturan yang ditetapkan
7. Saya mengumpulkan hasil laporan dengan tepat waktu
8. Saya menjalankan pekerjaan tersebut dengan senang hati

### **Unfavourable:**

1. Tidak terlalu fokus pada tugas yang dijalankan
2. Merasa kurang interaktif ketika menghadapi konsumen
3. Saya merasa tidak percaya diri atas promosi produk yang saya tawarkan
4. Saya bekerja hanya sesuai dengan kewajiban saya saja
5. Saya tidak banyak mengetahui tentang produk yang dipromosikan
6. Saya bersikap apa adanya ketika menjawab pertanyaan konsumen
7. Saya tidak pernah mengikuti tata cara penjualan
8. Menunda-nunda membuat laporan hasil penjualan

### **G. Lingkungan**

Lingkungan juga merupakan pembentukan rasa percaya diri seseorang, dimulai dari seseorang menyadari dirinya berharga atau tidak dilingkungan sosial, lingkungan keluarga yang saling berinteraksi dengan baik akan memberikan rasa nyaman dan percaya diri yang tinggi, serta lingkungan masyarakat yang semakin bisa memenuhi norma yang berlaku maka harga diri juga akan berkembang lebih baik.

### **Favourable:**

1. Saya tetap berusaha melakukan promosi bila kondisi tempat terlalu sedikit pengunjung.
2. Tidak merasa canggung ketika melakukan promosi ditempat keramaian atau di tempat terbuka

**Unfavourable:**

1. Pesimis ketika melihat teman bekerja mencapai target
2. Saya enggan melakukan promosi bila di tempat keramaian
3. Saya mudah terpengaruh dengan pernyataan orang lain
4. Saya merasa kurang nyaman bila penjualanan ditempat keramaian

**H. Ekonomi Keluarga**

Kemampuan keuangan keluarga juga mempengaruhi rasa kepercayaan diri seseorang untuk dapat memberikan kesempatan yang lebih baik dalam proses pemenuhan hidup, sehingga individu merasa memiliki kepercayaan diri dalam memenuhi sesuatu didalam hidupnya. Secara tidak langsung, dapat dikatakan bahwa kebutuhan yang paling “mendasar” dalam perekonomian dan kehidupan sosial adalah uang (Nugroho, 2008)

**Favourable:**

1. Saya bertindak atau melakukan sesuatu dengan keadaan yang apa adanya (apa yang dimiliki)

**Unfavourable:**

1. Saya tidak memikirkan sesuatu yang menghambat harapan saya, walaupun keadaan yang dimiliki tidak terpenuhi.

## IDENTITAS

Nama Inisial : ....

Umur : ....

Status : ....

## PETUNJUK PENGISIAN SKALA

Bacalah pernyataan-pernyataan dibawah ini dengan baik dan seksama. Kemudian pilihlah jawaban yang anda rasa paling tepat. Berilah tanda ( ✓ ) pada tempat yang disediakan sesuai dengan sikap anda terhadap pernyataan-pernyataan yang disajikan.

**SS : Jika pernyataan itu Sangat Setuju**

**S : Jika pernyataan itu Setuju**

**TS : Jika pernyataan itu Tidak Setuju**

**STS : Jika pernyataan itu Sangat Tidak Setuju**

1.	Saya dapat menyelesaikan masalah tanpa bantuan orang lain.	SS	S	TS	STS
2.	saya meminta bantuan jika ada masalah	SS	S	TS	STS
3.	Saya hanya mengandalkan teman yang mampu menjawab masalah dari konsumen.	SS	S	TS	STS
4.	Saya bisa melaksanakan tugas dengan kemampuan saya.	SS	S	TS	STS
5.	Tidak mau mengambil resiko diluar kemampuan saya.	SS	S	TS	STS
6.	Saya mampu bersikap tegas dalam mengambil keputusan.	SS	S	TS	STS
7.	Saya hanya mengikuti prosedur kerja yang diberikan.	SS	S	TS	STS
8.	Saya bisa menciptakan inovasi tersendiri dalam situasi apapun.	SS	S	TS	STS
9.	Saya hanya mengikuti apa yang dilakukan teman sepekerja saya tanpa cara saya sendiri.	SS	S	TS	STS

10.	Saya memikirkan cara inovasi terbaru agar penjualan cepat mencapai target.	SS	S	TS	STS
11.	Saya tidak merasa ada ketrampilan khusus	SS	S	TS	STS
12.	Saya memiliki karakteristik yang menarik	SS	S	TS	STS
13.	Saya kurang memiliki penampilan yang menarik	SS	S	TS	STS
14.	Saya merasa punya daya tarik dari segi penampilan	SS	S	TS	STS
15.	Tidak terlalu fokus pada tugas yang dijalankan	SS	S	TS	STS
16.	Saya menjalankan tugas pekerjaan dengan sebaik-baiknya	SS	S	TS	STS
17.	Perasaan akan gagal sering mempengaruhi usaha saya untuk memperoleh keberhasilan.	SS	S	TS	STS
18.	Saya yakin dapat mencapai hasil kerja yang lebih baik	SS	S	TS	STS
19.	Merasa kurang interaktif ketika menghadapi konsumen	SS	S	TS	STS
20.	Saya pandai berkomunikasi dengan baik terhadap konsumen	SS	S	TS	STS
21.	Saya yakin dengan kemampuan yang saya miliki	SS	S	TS	STS
22.	Saya yakin bisa melebihi target kerja yang ditetapkan	SS	S	TS	STS
23.	Saya memiliki kemampuan yang tidak terlalu berkompetensi	SS	S	TS	STS
24.	Pesimis ketika melihat teman bekerja mencapai target	SS	S	TS	STS
25.	Saya berusaha keras agar mencapai target penjualan	SS	S	TS	STS
26.	Selalu berfikir tidak mencapai target ketika melihat area promosi yang tidak memungkinkan	SS	S	TS	STS
27.	Terus berusaha mempertahankan keyakinan diri agar penjualan target yang baik	SS	S	TS	STS
28.	Saya merasa khawatir bila penjualan saya tidak mencapai target yang ditentukan	SS	S	TS	STS
29.	saya serius ketika melakukan promosi	SS	S	TS	STS
30.	Saya mampu bekerja hingga melebihi jam kerja demi mencapai target	SS	S	TS	STS

31.	Bekerja keras merupakan hal yang biasa saya lakukan	SS	S	TS	STS
32.	Saya enggan melakukan promosi bila di tempat keramaian	SS	S	TS	STS
33.	Saya tetap berusaha melakukan promosi bila kondisi tempat terlalu sedikit pengunjung.	SS	S	TS	STS
34.	Saya merasa tidak percaya diri atas promosi produk yang saya tawarkan	SS	S	TS	STS
35.	Saya bekerja hanya sesuai dengan kewajiban saya saja	SS	S	TS	STS
36.	Saya tidak mampu bekerja dengan melebihi jam kerja yang ditentukan	SS	S	TS	STS
37.	Saya selalu berfokus dengan apa yang dipromosikan	SS	S	TS	STS
38.	Saya tidak banyak mengetahui tentang produk yang dipromosikan	SS	S	TS	STS
39.	Saya selalu berpenampilan standart seperti pekerja lainnya	SS	S	TS	STS
40.	Saya suka membandingkan keunggulan produk yang saya tawarkan dengan produk lainnya	SS	S	TS	STS
41.	Selalu memberikan pernyataan informasi sesuai dengan pernyataan yang sebenarnya	SS	S	TS	STS
42.	Saya bersikap apa adanya ketika menjawab pertanyaan konsumen	SS	S	TS	STS
43.	Dalam hal berkomunikasi terkadang saya suka menambahkan hal yang tidak terkait dengan produk	SS	S	TS	STS
44.	Suka memanipulasi kebenaran produk terhadap konsumen	SS	S	TS	STS
45.	Saya mengikuti tahap penjualan sesuai peraturan yang ditetapkan	SS	S	TS	STS
46.	Saya mengumpulkan hasil laporan dengan tepat waktu	SS	S	TS	STS
47.	Saya tidak pernah mengikuti tata cara penjualan	SS	S	TS	STS
48.	Menunda-nunda membuat laporan hasil penjualan	SS	S	TS	STS
49.	Saya menjalankan pekerjaan tersebut dengan senang hati	SS	S	TS	STS

50.	Berani menerima menghadapi penolakan orang lain	SS	S	TS	STS
51.	Saya bertindak atau melakukan sesuatu dengan keadaan yang apa adanya (apa yang dimiliki)	SS	S	TS	STS
52.	Saya sering terlambat datang saat penjualan sedang berlangsung	SS	S	TS	STS
53.	Saya mudah terpengaruh dengan pernyataan orang lain	SS	S	TS	STS
54.	Saya tidak memikirkan sesuatu yang menghambat harapan saya, walaupun keadaan yang dimiliki tidak terpenuhi.	SS	S	TS	STS
55.	Saya merasa kurang nyaman bila penjualan di tempat keramaian	SS	S	TS	STS
56.	Tidak merasa canggung ketika melakukan promosi di tempat keramaian atau di tempat terbuka	SS	S	TS	STS
57.	Merasa kesal bila konsumen pria mengajukan pertanyaan terus menerus terhadap produk yang ditawarkan	SS	S	TS	STS
58.	Menganggap respon konsumen yang acuh sebagai pembelajaran komunikasi yang lebih baik lagi.	SS	S	TS	STS

### Konsep Diri

No	A2	A6	A7	A10	A18	A31	A36	A37	A52	TTL
1	3	3	2	3	3	3	2	3	2	24
2	3	4	3	3	3	3	3	4	3	29
3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
5	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
6	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
7	2	3	3	3	3	3	3	3	3	26
8	3	3	3	3	3	2	3	3	3	26
9	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
10	3	3	3	3	1	4	3	4	3	27
11	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
12	4	4	4	3	4	3	4	4	4	34
13	3	3	3	3	3	2	3	3	3	26
14	3	4	3	3	3	3	3	4	3	29
15	4	4	3	4	3	3	3	4	3	31
16	3	3	3	3	3	2	3	2	3	25
17	3	3	3	3	3	3	3	4	3	28
18	3	4	4	3	4	4	4	4	4	34
19	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
20	3	4	3	4	2	3	3	4	3	29
21	3	4	4	4	4	4	4	4	4	35
22	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
23	4	4	4	3	4	3	4	3	4	33
24	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
25	3	4	3	3	3	3	3	3	3	28
26	4	3	3	3	3	3	3	3	3	28
27	3	4	3	3	3	3	3	4	3	29
28	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
29	3	4	3	4	3	3	3	4	3	30
30	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
31	3	4	3	3	3	3	3	4	3	29
32	4	3	3	3	3	3	3	4	3	29
33	3	4	4	4	4	4	4	3	4	34
34	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
35	3	4	4	3	3	3	4	3	3	30
36	3	3	3	4	3	3	3	4	3	29
37	4	4	4	4	4	4	4	4	4	36
38	4	1	3	3	3	4	3	2	3	26
39	3	4	3	3	3	3	3	4	3	29
40	3	3	2	3	3	3	2	3	2	24
41	3	4	3	3	3	3	3	4	3	29
42	3	3	4	3	4	3	4	3	4	31

<b>43</b>	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	28
<b>44</b>	3	4	3	3	3	3	3	4	3	3	29
<b>45</b>	4	3	3	3	3	4	3	3	3	3	29

### Harga Diri

No	A1	A3	A4	A5	A9	A21	A50	A57	TTL
<b>1</b>	2	2	2	3	2	3	2	2	18
<b>2</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>3</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>4</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>5</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>6</b>	3	3	3	3	2	3	3	3	23
<b>7</b>	3	3	3	2	3	3	3	3	23
<b>8</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>9</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>10</b>	3	3	3	3	2	4	3	2	23
<b>11</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>12</b>	4	4	4	4	4	4	4	4	32
<b>13</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>14</b>	3	3	3	3	3	3	3	2	23
<b>15</b>	3	3	3	4	3	3	3	3	25
<b>16</b>	3	3	3	3	3	3	3	2	23
<b>17</b>	3	3	3	3	2	3	3	3	23
<b>18</b>	4	4	4	3	3	4	4	4	30
<b>19</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>20</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>21</b>	4	4	4	3	3	4	4	4	30
<b>22</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>23</b>	4	4	4	4	3	3	4	3	29
<b>24</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>25</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>26</b>	3	3	3	4	3	3	3	3	25
<b>27</b>	3	3	3	3	3	3	3	4	25
<b>28</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>29</b>	3	3	3	3	3	3	3	4	25
<b>30</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>31</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>32</b>	3	3	3	4	4	3	3	3	26
<b>33</b>	4	4	4	3	1	4	4	4	28
<b>34</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>35</b>	4	4	4	3	3	4	4	3	29
<b>36</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24

<b>37</b>	4	4	4	4	4	4	4	4	4	32
<b>38</b>	3	3	3	4	3	3	3	2	2	24
<b>39</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>40</b>	2	2	2	3	2	3	2	2	2	18
<b>41</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>42</b>	4	4	4	3	3	3	4	3	3	28
<b>43</b>	3	3	3	3	3	4	3	3	3	25
<b>44</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>45</b>	3	3	3	4	3	4	3	3	3	26

### Kondisi Fisik

No	A11	A12	A13	A14	A39	TTL
<b>1</b>	2	3	2	3	2	12
<b>2</b>	3	3	3	3	3	15
<b>3</b>	3	3	3	3	3	15
<b>4</b>	3	3	3	3	3	15
<b>5</b>	3	3	3	3	3	15
<b>6</b>	3	3	3	3	3	15
<b>7</b>	3	3	3	3	3	15
<b>8</b>	3	3	3	3	3	15
<b>9</b>	3	3	3	3	3	15
<b>10</b>	3	3	3	3	3	15
<b>11</b>	3	3	3	3	3	15
<b>12</b>	4	3	4	3	4	18
<b>13</b>	3	3	3	3	3	15
<b>14</b>	3	3	3	3	3	15
<b>15</b>	3	4	3	4	3	17
<b>16</b>	3	3	3	3	3	15
<b>17</b>	3	3	3	3	3	15
<b>18</b>	4	3	4	3	4	18
<b>19</b>	3	3	3	3	3	15
<b>20</b>	3	4	3	4	3	17
<b>21</b>	4	4	4	4	4	20
<b>22</b>	3	3	3	3	3	15
<b>23</b>	4	3	4	3	4	18
<b>24</b>	3	3	3	3	3	15
<b>25</b>	3	3	3	3	3	15
<b>26</b>	3	3	3	3	3	15
<b>27</b>	3	3	3	3	3	15
<b>28</b>	3	3	3	3	3	15
<b>29</b>	3	4	3	4	3	17
<b>30</b>	3	3	3	3	3	15

<b>31</b>	3	3	3	3	3	15
<b>32</b>	3	3	3	3	3	15
<b>33</b>	4	4	4	4	4	20
<b>34</b>	3	3	3	3	3	15
<b>35</b>	4	3	4	3	4	18
<b>36</b>	3	4	3	4	3	17
<b>37</b>	4	4	4	4	4	20
<b>38</b>	3	3	3	3	3	15
<b>39</b>	3	3	3	3	3	15
<b>40</b>	2	3	2	3	2	12
<b>41</b>	3	3	3	3	3	15
<b>42</b>	4	3	4	3	4	18
<b>43</b>	3	3	3	3	3	15
<b>44</b>	3	3	3	3	3	15
<b>45</b>	3	3	3	3	3	15

### Pengalaman Hidup

No	A8	A17	A20	A26	A27	A28	A58	Ttl
<b>1</b>	3	3	3	3	2	3	2	19
<b>2</b>	3	3	4	4	3	4	3	24
<b>3</b>	3	3	3	3	3	3	3	21
<b>4</b>	3	3	3	3	3	3	2	20
<b>5</b>	3	3	3	3	3	3	3	21
<b>6</b>	3	3	3	3	3	3	3	21
<b>7</b>	2	3	3	3	3	3	3	20
<b>8</b>	3	3	3	3	3	3	4	22
<b>9</b>	3	3	3	3	3	3	3	21
<b>10</b>	3	3	1	1	2	1	3	14
<b>11</b>	3	3	3	3	3	3	3	21
<b>12</b>	4	3	3	3	4	3	3	23
<b>13</b>	3	3	3	3	3	3	4	22
<b>14</b>	3	3	4	4	2	4	3	23
<b>15</b>	4	4	4	4	3	4	3	26
<b>16</b>	3	3	3	3	2	3	2	19
<b>17</b>	3	3	2	2	3	2	3	18
<b>18</b>	3	3	3	3	4	3	4	23
<b>19</b>	3	3	2	2	3	2	4	19
<b>20</b>	3	4	4	4	3	4	3	25
<b>21</b>	3	4	4	4	4	4	4	27
<b>22</b>	3	3	3	3	3	3	2	20
<b>23</b>	4	3	3	3	3	3	3	22
<b>24</b>	3	3	3	3	3	3	2	20

25	3	3	3	3	3	3	3	21
26	4	3	3	3	3	3	2	21
27	3	3	4	4	4	4	3	25
28	3	3	3	3	3	3	3	21
29	3	4	4	4	4	4	3	26
30	3	3	3	3	3	3	2	20
31	3	3	4	4	3	4	2	23
32	4	3	4	4	3	4	3	25
33	3	4	4	4	4	4	3	26
34	3	3	3	3	3	3	4	22
35	3	3	4	4	3	4	3	24
36	3	4	4	4	3	4	3	25
37	4	4	4	4	4	4	4	28
38	4	3	4	4	2	4	4	25
39	3	3	4	4	3	4	4	25
40	3	3	2	2	2	2	3	17
41	3	3	4	4	3	4	3	24
42	3	3	3	3	3	3	3	21
43	3	3	3	3	3	3	3	21
44	3	3	4	4	3	4	3	24
45	4	3	4	4	3	4	4	26

### Pendidikan

No	A23	A40	A41	A42	A43	A44	Ttl
1	3	3	3	2	3	2	16
2	3	3	3	3	4	3	19
3	3	3	3	3	3	3	18
4	3	3	3	3	4	3	19
5	3	3	2	3	3	3	17
6	3	2	3	3	2	3	16
7	3	3	3	3	3	3	18
8	3	3	3	3	3	3	18
9	3	3	3	3	3	3	18
10	3	3	3	3	2	3	17
11	3	3	3	3	4	3	19
12	3	3	3	4	4	4	21
13	3	3	3	3	3	3	18
14	3	3	3	3	3	3	18
15	4	3	3	3	4	3	20
16	3	3	3	3	3	3	18
17	3	3	3	3	4	3	19

<b>18</b>	3	3	3	4	3	4	20
<b>19</b>	3	2	3	3	4	3	18
<b>20</b>	4	3	3	3	3	3	19
<b>21</b>	4	3	4	4	3	4	22
<b>22</b>	3	3	3	3	3	3	18
<b>23</b>	3	2	3	4	2	4	18
<b>24</b>	3	3	3	3	4	3	19
<b>25</b>	3	3	3	3	4	3	19
<b>26</b>	3	3	3	3	4	3	19
<b>27</b>	3	3	3	3	3	3	18
<b>28</b>	3	3	3	3	3	3	18
<b>29</b>	4	3	3	3	3	3	19
<b>30</b>	3	3	3	3	3	3	18
<b>31</b>	3	3	3	3	4	3	19
<b>32</b>	3	3	3	3	3	3	18
<b>33</b>	4	4	3	4	4	4	23
<b>34</b>	3	2	2	3	3	3	16
<b>35</b>	3	2	3	4	1	4	17
<b>36</b>	4	3	3	3	3	3	19
<b>37</b>	4	4	4	4	4	4	24
<b>38</b>	3	4	3	3	3	3	19
<b>39</b>	3	3	3	3	3	3	18
<b>40</b>	3	3	3	2	3	2	16
<b>41</b>	3	3	3	3	4	3	19
<b>42</b>	3	3	3	4	3	4	20
<b>43</b>	3	3	3	3	3	3	18
<b>44</b>	3	3	3	3	3	3	18
<b>45</b>	3	3	3	3	3	3	18

### Jenis Pekerjaan

No	A15	A16	A19	A22	A25	A29	A30	A34	A35	A38	A42	A45	A46	A47	A48	A49	ttl
<b>1</b>	2	2	2	3	3	3	3	3	2	3	2	3	3	2	3	3	42
<b>2</b>	2	3	3	3	3	3	4	3	3	4	3	3	3	3	3	3	49
<b>3</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	48
<b>4</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	48
<b>5</b>	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	47
<b>6</b>	2	3	3	3	3	3	3	2	3	3	3	3	2	3	3	3	45
<b>7</b>	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	2	3	46
<b>8</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	48
<b>9</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	48
<b>10</b>	3	3	3	3	3	1	1	3	2	3	3	4	4	2	3	3	44
<b>11</b>	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	47
<b>12</b>	4	4	4	3	4	3	3	3	4	3	4	3	3	4	4	3	56
<b>13</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	48
<b>14</b>	4	3	3	3	3	3	4	3	2	4	3	3	3	2	3	3	49
<b>15</b>	3	3	3	4	3	3	4	3	3	4	3	3	3	3	4	2	51
<b>16</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	2	3	3	3	3	2	3	3	46
<b>17</b>	2	3	3	3	3	3	2	3	3	4	3	3	3	3	3	3	47
<b>18</b>	2	4	4	3	4	4	3	4	4	3	4	4	3	4	3	4	57
<b>19</b>	3	3	3	3	3	3	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	47
<b>20</b>	3	3	3	4	3	3	4	2	3	4	3	3	3	3	3	3	50
<b>21</b>	2	4	4	4	4	4	4	3	4	3	4	4	4	4	3	4	59
<b>22</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	48
<b>23</b>	2	4	4	3	4	2	3	3	3	3	4	3	3	4	3	3	52
<b>24</b>	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	3	49
<b>25</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	3	49
<b>26</b>	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	3	48
<b>27</b>	1	3	3	3	3	3	4	3	4	2	3	3	3	4	3	3	48
<b>28</b>	2	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	47
<b>29</b>	3	3	3	4	4	3	4	3	4	3	3	3	3	4	3	3	53
<b>30</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	48
<b>31</b>	2	3	3	3	3	3	4	3	3	4	3	3	3	3	3	3	49
<b>32</b>	3	3	3	3	4	3	4	3	3	4	3	3	3	3	4	3	52
<b>33</b>	3	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	3	3	60
<b>34</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	48
<b>35</b>	3	4	4	3	3	3	4	2	3	3	3	4	3	3	3	3	51
<b>36</b>	2	3	3	4	3	3	4	3	3	4	3	3	3	3	3	3	50
<b>37</b>	1	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	61
<b>38</b>	3	3	3	3	3	2	4	1	2	3	3	4	4	2	4	3	47
<b>39</b>	4	3	3	3	3	3	4	3	3	4	3	3	3	3	3	3	51
<b>40</b>	3	2	2	3	2	2	2	3	2	3	2	3	3	2	3	3	40
<b>41</b>	3	3	3	3	3	2	4	2	3	3	3	3	3	3	3	3	47

<b>42</b>	4	4	4	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	52
<b>43</b>	4	3	3	3	3	3	3	3	3	4	3	4	3	3	3	3	51
<b>44</b>	3	3	3	3	3	3	4	3	3	4	3	3	3	3	3	3	50
<b>45</b>	1	3	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3	4	4	49

### Lingkungan

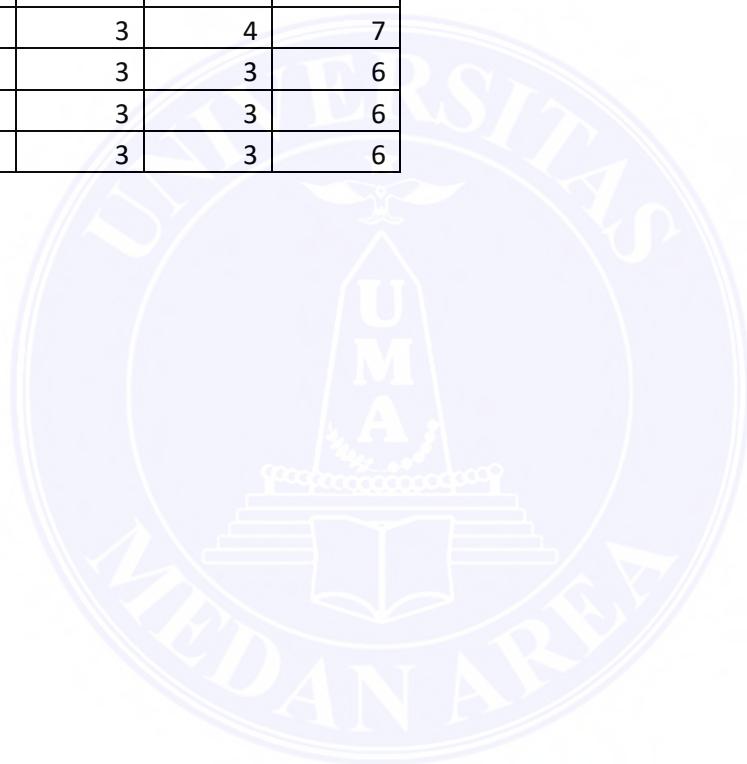
No	A24	A32	A33	A53	A55	A56	Ttl
<b>1</b>	3	3	2	2	2	2	14
<b>2</b>	3	2	3	3	3	4	18
<b>3</b>	3	3	3	3	3	4	19
<b>4</b>	3	3	2	3	3	3	17
<b>5</b>	3	3	3	3	3	2	17
<b>6</b>	2	2	3	3	3	3	16
<b>7</b>	3	3	3	3	3	3	18
<b>8</b>	3	3	3	3	3	2	17
<b>9</b>	3	3	2	3	3	3	17
<b>10</b>	2	4	3	2	3	3	17
<b>11</b>	3	3	2	3	3	1	15
<b>12</b>	3	3	3	4	4	3	20
<b>13</b>	4	3	3	3	3	3	19
<b>14</b>	3	3	3	2	3	3	17
<b>15</b>	3	3	3	3	3	3	18
<b>16</b>	2	3	2	2	3	3	15
<b>17</b>	3	2	3	3	3	2	16
<b>18</b>	3	3	3	4	4	3	20
<b>19</b>	3	3	3	3	3	3	18
<b>20</b>	3	3	3	3	3	3	18
<b>21</b>	3	3	4	4	4	2	20
<b>22</b>	3	3	3	3	3	2	17
<b>23</b>	2	3	3	3	4	1	16
<b>24</b>	3	3	3	3	3	1	16
<b>25</b>	3	2	2	3	3	2	15
<b>26</b>	3	3	3	3	3	4	19
<b>27</b>	3	3	3	4	3	3	19
<b>28</b>	3	3	3	3	3	2	17
<b>29</b>	3	3	3	4	3	3	19
<b>30</b>	3	2	3	3	3	3	17
<b>31</b>	3	2	3	3	3	3	17
<b>32</b>	3	3	3	3	3	3	18
<b>33</b>	3	4	3	4	4	3	21
<b>34</b>	3	3	3	3	3	3	18
<b>35</b>	2	3	3	3	4	3	18
<b>36</b>	3	3	3	3	3	3	18

<b>37</b>	4	4	4	4	4	4	4	24
<b>38</b>	4	4	4	2	3	3	3	20
<b>39</b>	3	3	3	3	3	3	3	18
<b>40</b>	3	2	2	2	2	2	2	13
<b>41</b>	3	3	3	3	3	3	2	17
<b>42</b>	3	3	3	3	4	3	3	19
<b>43</b>	3	3	2	3	3	3	3	17
<b>44</b>	3	2	3	3	3	3	3	17
<b>45</b>	3	3	3	3	3	3	3	18

### Ekonomi Keluarga

No	A51	A54	total
<b>1</b>	3	2	5
<b>2</b>	3	3	6
<b>3</b>	3	3	6
<b>4</b>	3	3	6
<b>5</b>	3	3	6
<b>6</b>	2	3	5
<b>7</b>	3	3	6
<b>8</b>	3	3	6
<b>9</b>	3	3	6
<b>10</b>	4	3	7
<b>11</b>	3	3	6
<b>12</b>	3	4	7
<b>13</b>	3	3	6
<b>14</b>	3	3	6
<b>15</b>	3	3	6
<b>16</b>	3	3	6
<b>17</b>	3	3	6
<b>18</b>	3	4	7
<b>19</b>	3	3	6
<b>20</b>	3	3	6
<b>21</b>	4	4	8
<b>22</b>	3	3	6
<b>23</b>	4	4	8
<b>24</b>	4	3	7
<b>25</b>	3	3	6
<b>26</b>	3	3	6
<b>27</b>	3	3	6
<b>28</b>	3	3	6
<b>29</b>	3	3	6
<b>30</b>	3	3	6

<b>31</b>	3	3	6
<b>32</b>	3	3	6
<b>33</b>	4	4	8
<b>34</b>	3	3	6
<b>35</b>	3	3	6
<b>36</b>	3	3	6
<b>37</b>	4	4	8
<b>38</b>	4	3	7
<b>39</b>	3	3	6
<b>40</b>	3	2	5
<b>41</b>	3	3	6
<b>42</b>	3	4	7
<b>43</b>	3	3	6
<b>44</b>	3	3	6
<b>45</b>	3	3	6



### Konsep Diri

No	A2	A6	A7	A10	A18	A31	A36	A37	A52	TTL
<b>1</b>	3	3	2	3	3	3	2	3	2	24
<b>2</b>	3	4	3	3	3	3	3	4	3	29
<b>3</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
<b>4</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
<b>5</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
<b>6</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
<b>7</b>	2	3	3	3	3	3	3	3	3	26
<b>8</b>	3	3	3	3	3	2	3	3	3	26
<b>9</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
<b>10</b>	3	3	3	3	1	4	3	4	3	27
<b>11</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
<b>12</b>	4	4	4	3	4	3	4	4	4	34
<b>13</b>	3	3	3	3	3	2	3	3	3	26
<b>14</b>	3	4	3	3	3	3	3	4	3	29
<b>15</b>	4	4	3	4	3	3	3	4	3	31
<b>16</b>	3	3	3	3	3	2	3	2	3	25
<b>17</b>	3	3	3	3	3	3	3	4	3	28
<b>18</b>	3	4	4	3	4	4	4	4	4	34
<b>19</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
<b>20</b>	3	4	3	4	2	3	3	4	3	29
<b>21</b>	3	4	4	4	4	4	4	4	4	35
<b>22</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
<b>23</b>	4	4	4	3	4	3	4	3	4	33
<b>24</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
<b>25</b>	3	4	3	3	3	3	3	3	3	28
<b>26</b>	4	3	3	3	3	3	3	3	3	28
<b>27</b>	3	4	3	3	3	3	3	4	3	29
<b>28</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
<b>29</b>	3	4	3	4	3	3	3	4	3	30
<b>30</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
<b>31</b>	3	4	3	3	3	3	3	4	3	29
<b>32</b>	4	3	3	3	3	3	3	4	3	29
<b>33</b>	3	4	4	4	4	4	4	3	4	34
<b>34</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27
<b>35</b>	3	4	4	3	3	3	4	3	3	30
<b>36</b>	3	3	3	4	3	3	3	4	3	29
<b>37</b>	4	4	4	4	4	4	4	4	4	36
<b>38</b>	4	1	3	3	3	4	3	2	3	26
<b>39</b>	3	4	3	3	3	3	3	4	3	29
<b>40</b>	3	3	2	3	3	3	2	3	2	24
<b>41</b>	3	4	3	3	3	3	3	4	3	29
<b>42</b>	3	3	4	3	4	3	4	3	4	31

<b>43</b>	3	4	3	3	3	3	3	3	3	28
<b>44</b>	3	4	3	3	3	3	3	4	3	29
<b>45</b>	4	3	3	3	3	4	3	3	3	29

### Harga Diri

No	A1	A3	A4	A5	A9	A21	A50	A57	TTL
<b>1</b>	2	2	2	3	2	3	2	2	18
<b>2</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>3</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>4</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>5</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>6</b>	3	3	3	3	2	3	3	3	23
<b>7</b>	3	3	3	2	3	3	3	3	23
<b>8</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>9</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>10</b>	3	3	3	3	2	4	3	2	23
<b>11</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>12</b>	4	4	4	4	4	4	4	4	32
<b>13</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>14</b>	3	3	3	3	3	3	3	2	23
<b>15</b>	3	3	3	4	3	3	3	3	25
<b>16</b>	3	3	3	3	3	3	3	2	23
<b>17</b>	3	3	3	3	2	3	3	3	23
<b>18</b>	4	4	4	3	3	4	4	4	30
<b>19</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>20</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>21</b>	4	4	4	3	3	4	4	4	30
<b>22</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>23</b>	4	4	4	4	3	3	4	3	29
<b>24</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>25</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>26</b>	3	3	3	4	3	3	3	3	25
<b>27</b>	3	3	3	3	3	3	3	4	25
<b>28</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>29</b>	3	3	3	3	3	3	3	4	25
<b>30</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>31</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>32</b>	3	3	3	4	4	3	3	3	26
<b>33</b>	4	4	4	3	1	4	4	4	28
<b>34</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>35</b>	4	4	4	3	3	4	4	3	29
<b>36</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>37</b>	4	4	4	4	4	4	4	4	32

<b>38</b>	3	3	3	4	3	3	3	2	24
<b>39</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>40</b>	2	2	2	3	2	3	2	2	18
<b>41</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>42</b>	4	4	4	3	3	3	4	3	28
<b>43</b>	3	3	3	3	3	4	3	3	25
<b>44</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	24
<b>45</b>	3	3	3	4	3	4	3	3	26

### Kondisi Fisik

No	A11	A12	A13	A14	A39	TTL
<b>1</b>	2	3	2	3	2	12
<b>2</b>	3	3	3	3	3	15
<b>3</b>	3	3	3	3	3	15
<b>4</b>	3	3	3	3	3	15
<b>5</b>	3	3	3	3	3	15
<b>6</b>	3	3	3	3	3	15
<b>7</b>	3	3	3	3	3	15
<b>8</b>	3	3	3	3	3	15
<b>9</b>	3	3	3	3	3	15
<b>10</b>	3	3	3	3	3	15
<b>11</b>	3	3	3	3	3	15
<b>12</b>	4	3	4	3	4	18
<b>13</b>	3	3	3	3	3	15
<b>14</b>	3	3	3	3	3	15
<b>15</b>	3	4	3	4	3	17
<b>16</b>	3	3	3	3	3	15
<b>17</b>	3	3	3	3	3	15
<b>18</b>	4	3	4	3	4	18
<b>19</b>	3	3	3	3	3	15
<b>20</b>	3	4	3	4	3	17
<b>21</b>	4	4	4	4	4	20
<b>22</b>	3	3	3	3	3	15
<b>23</b>	4	3	4	3	4	18
<b>24</b>	3	3	3	3	3	15
<b>25</b>	3	3	3	3	3	15
<b>26</b>	3	3	3	3	3	15
<b>27</b>	3	3	3	3	3	15
<b>28</b>	3	3	3	3	3	15
<b>29</b>	3	4	3	4	3	17
<b>30</b>	3	3	3	3	3	15

<b>31</b>	3	3	3	3	3	15
<b>32</b>	3	3	3	3	3	15
<b>33</b>	4	4	4	4	4	20
<b>34</b>	3	3	3	3	3	15
<b>35</b>	4	3	4	3	4	18
<b>36</b>	3	4	3	4	3	17
<b>37</b>	4	4	4	4	4	20
<b>38</b>	3	3	3	3	3	15
<b>39</b>	3	3	3	3	3	15
<b>40</b>	2	3	2	3	2	12
<b>41</b>	3	3	3	3	3	15
<b>42</b>	4	3	4	3	4	18
<b>43</b>	3	3	3	3	3	15
<b>44</b>	3	3	3	3	3	15
<b>45</b>	3	3	3	3	3	15

### Pengalaman Hidup

No	A8	A17	A20	A26	A27	A28	A58	ttl
<b>1</b>	3	3	3	3	2	3	2	19
<b>2</b>	3	3	4	4	3	4	3	24
<b>3</b>	3	3	3	3	3	3	3	21
<b>4</b>	3	3	3	3	3	3	2	20
<b>5</b>	3	3	3	3	3	3	3	21
<b>6</b>	3	3	3	3	3	3	3	21
<b>7</b>	2	3	3	3	3	3	3	20
<b>8</b>	3	3	3	3	3	3	4	22
<b>9</b>	3	3	3	3	3	3	3	21
<b>10</b>	3	3	1	1	2	1	3	14
<b>11</b>	3	3	3	3	3	3	3	21
<b>12</b>	4	3	3	3	4	3	3	23
<b>13</b>	3	3	3	3	3	3	4	22
<b>14</b>	3	3	4	4	2	4	3	23
<b>15</b>	4	4	4	4	3	4	3	26
<b>16</b>	3	3	3	3	2	3	2	19
<b>17</b>	3	3	2	2	3	2	3	18
<b>18</b>	3	3	3	3	4	3	4	23
<b>19</b>	3	3	2	2	3	2	4	19
<b>20</b>	3	4	4	4	3	4	3	25
<b>21</b>	3	4	4	4	4	4	4	27
<b>22</b>	3	3	3	3	3	3	2	20
<b>23</b>	4	3	3	3	3	3	3	22
<b>24</b>	3	3	3	3	3	3	2	20

<b>25</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	21
<b>26</b>	4	3	3	3	3	3	2	21	
<b>27</b>	3	3	4	4	4	4	3	25	
<b>28</b>	3	3	3	3	3	3	3	21	
<b>29</b>	3	4	4	4	4	4	3	26	
<b>30</b>	3	3	3	3	3	3	2	20	
<b>31</b>	3	3	4	4	3	4	2	23	
<b>32</b>	4	3	4	4	3	4	3	25	
<b>33</b>	3	4	4	4	4	4	3	26	
<b>34</b>	3	3	3	3	3	3	4	22	
<b>35</b>	3	3	4	4	3	4	3	24	
<b>36</b>	3	4	4	4	3	4	3	25	
<b>37</b>	4	4	4	4	4	4	4	28	
<b>38</b>	4	3	4	4	2	4	4	25	
<b>39</b>	3	3	4	4	3	4	4	25	
<b>40</b>	3	3	2	2	2	2	3	17	
<b>41</b>	3	3	4	4	3	4	3	24	
<b>42</b>	3	3	3	3	3	3	3	21	
<b>43</b>	3	3	3	3	3	3	3	21	
<b>44</b>	3	3	4	4	3	4	3	24	
<b>45</b>	4	3	4	4	3	4	4	26	

### Pendidikan

No	A23	A41	A42	A44	Total
<b>1</b>	3	3	2	2	10
<b>2</b>	3	3	3	3	12
<b>3</b>	3	3	3	3	12
<b>4</b>	3	3	3	3	12
<b>5</b>	3	2	3	3	11
<b>6</b>	3	3	3	3	12
<b>7</b>	3	3	3	3	12
<b>8</b>	3	3	3	3	12
<b>9</b>	3	3	3	3	12
<b>10</b>	3	3	3	3	12
<b>11</b>	3	3	3	3	12
<b>12</b>	3	3	4	4	14
<b>13</b>	3	3	3	3	12
<b>14</b>	3	3	3	3	12
<b>15</b>	4	3	3	3	13
<b>16</b>	3	3	3	3	12
<b>17</b>	3	3	3	3	12
<b>18</b>	3	3	4	4	14
<b>19</b>	3	3	3	3	12

<b>20</b>	4	3	3	3	13
<b>21</b>	4	4	4	4	16
<b>22</b>	3	3	3	3	12
<b>23</b>	3	3	4	4	14
<b>24</b>	3	3	3	3	12
<b>25</b>	3	3	3	3	12
<b>26</b>	3	3	3	3	12
<b>27</b>	3	3	3	3	12
<b>28</b>	3	3	3	3	12
<b>29</b>	4	3	3	3	13
<b>30</b>	3	3	3	3	12
<b>31</b>	3	3	3	3	12
<b>32</b>	3	3	3	3	12
<b>33</b>	4	3	4	4	15
<b>34</b>	3	2	3	3	11
<b>35</b>	3	3	4	4	14
<b>36</b>	4	3	3	3	13
<b>37</b>	4	4	4	4	16
<b>38</b>	3	3	3	3	12
<b>39</b>	3	3	3	3	12
<b>40</b>	3	3	2	2	10
<b>41</b>	3	3	3	3	12
<b>42</b>	3	3	4	4	14
<b>43</b>	3	3	3	3	12
<b>44</b>	3	3	3	3	12
<b>45</b>	3	3	3	3	12

#### Jenis Pekerjaan

No	A16	A19	A22	A25	A29	A30	A35	A45	A46	A47	A48	A49	Total
<b>1</b>	2	2	3	3	3	3	2	3	3	2	3	3	34
<b>2</b>	3	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3	40
<b>3</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	39
<b>4</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	39
<b>5</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	39
<b>6</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	2	3	3	38
<b>7</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	2	3	38
<b>8</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	39
<b>9</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	39
<b>10</b>	3	3	3	3	1	1	2	4	4	2	3	3	35
<b>11</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	39
<b>12</b>	4	4	3	4	3	3	4	3	3	4	4	3	46
<b>13</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	39

<b>14</b>	3	3	3	3	3	4	2	3	3	2	3	3	38
<b>15</b>	3	3	4	3	3	4	3	3	3	3	4	2	41
<b>16</b>	3	3	3	3	3	3	2	3	3	2	3	3	37
<b>17</b>	3	3	3	3	3	2	3	3	3	3	3	3	38
<b>18</b>	4	4	3	4	4	3	4	4	3	4	3	4	48
<b>19</b>	3	3	3	3	3	2	3	3	3	3	3	3	38
<b>20</b>	3	3	4	3	3	4	3	3	3	3	3	3	41
<b>21</b>	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	51
<b>22</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	39
<b>23</b>	4	4	3	4	2	3	3	3	4	3	4	3	44
<b>24</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	3	40
<b>25</b>	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	3	3	40
<b>26</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	4	3	40
<b>27</b>	3	3	3	3	3	4	4	3	3	4	3	3	42
<b>28</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	39
<b>29</b>	3	3	4	4	3	4	4	3	3	4	3	3	44
<b>30</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	39
<b>31</b>	3	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3	40
<b>32</b>	3	3	3	4	3	4	3	3	3	3	4	3	42
<b>33</b>	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	3	3	49
<b>34</b>	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	39
<b>35</b>	4	4	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3	43
<b>36</b>	3	3	4	3	3	4	3	3	3	3	3	3	41
<b>37</b>	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	52
<b>38</b>	3	3	3	3	2	4	2	4	4	2	4	3	40
<b>39</b>	3	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3	40
<b>40</b>	2	2	3	2	2	2	2	3	3	2	3	3	31
<b>41</b>	3	3	3	3	2	4	3	3	3	3	3	3	39
<b>42</b>	4	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	42
<b>43</b>	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	3	3	40
<b>44</b>	3	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3	40
<b>45</b>	3	3	3	3	3	4	3	3	3	3	4	4	42

### Lingkungan

No	A32	A33	A53	A55	ttl
<b>1</b>	3	2	2	2	9
<b>2</b>	2	3	3	3	11
<b>3</b>	3	3	3	3	12
<b>4</b>	3	2	3	3	11
<b>5</b>	3	3	3	3	12
<b>6</b>	2	3	3	3	11

<b>7</b>	3	3	3	3	12
<b>8</b>	3	3	3	3	12
<b>9</b>	3	2	3	3	11
<b>10</b>	4	3	2	3	12
<b>11</b>	3	2	3	3	11
<b>12</b>	3	3	4	4	14
<b>13</b>	3	3	3	3	12
<b>14</b>	3	3	2	3	11
<b>15</b>	3	3	3	3	12
<b>16</b>	3	2	2	3	10
<b>17</b>	2	3	3	3	11
<b>18</b>	3	3	4	4	14
<b>19</b>	3	3	3	3	12
<b>20</b>	3	3	3	3	12
<b>21</b>	3	4	4	4	15
<b>22</b>	3	3	3	3	12
<b>23</b>	3	3	3	4	13
<b>24</b>	3	3	3	3	12
<b>25</b>	2	2	3	3	10
<b>26</b>	3	3	3	3	12
<b>27</b>	3	3	4	3	13
<b>28</b>	3	3	3	3	12
<b>29</b>	3	3	4	3	13
<b>30</b>	2	3	3	3	11
<b>31</b>	2	3	3	3	11
<b>32</b>	3	3	3	3	12
<b>33</b>	4	3	4	4	15
<b>34</b>	3	3	3	3	12
<b>35</b>	3	3	3	4	13
<b>36</b>	3	3	3	3	12
<b>37</b>	4	4	4	4	16
<b>38</b>	4	4	2	3	13
<b>39</b>	3	3	3	3	12
<b>40</b>	2	2	2	2	8
<b>41</b>	3	3	3	3	12
<b>42</b>	3	3	3	4	13
<b>43</b>	3	2	3	3	11
<b>44</b>	2	3	3	3	11
<b>45</b>	3	3	3	3	12

Ekonomi Keluarga

No	A51	A54	total
<b>1</b>	3	2	5
<b>2</b>	3	3	6

<b>3</b>	3	3	6
<b>4</b>	3	3	6
<b>5</b>	3	3	6
<b>6</b>	2	3	5
<b>7</b>	3	3	6
<b>8</b>	3	3	6
<b>9</b>	3	3	6
<b>10</b>	4	3	7
<b>11</b>	3	3	6
<b>12</b>	3	4	7
<b>13</b>	3	3	6
<b>14</b>	3	3	6
<b>15</b>	3	3	6
<b>16</b>	3	3	6
<b>17</b>	3	3	6
<b>18</b>	3	4	7
<b>19</b>	3	3	6
<b>20</b>	3	3	6
<b>21</b>	4	4	8
<b>22</b>	3	3	6
<b>23</b>	4	4	8
<b>24</b>	4	3	7
<b>25</b>	3	3	6
<b>26</b>	3	3	6
<b>27</b>	3	3	6
<b>28</b>	3	3	6
<b>29</b>	3	3	6
<b>30</b>	3	3	6
<b>31</b>	3	3	6
<b>32</b>	3	3	6
<b>33</b>	4	4	8
<b>34</b>	3	3	6
<b>35</b>	3	3	6
<b>36</b>	3	3	6
<b>37</b>	4	4	8
<b>38</b>	4	3	7
<b>39</b>	3	3	6
<b>40</b>	3	2	5
<b>41</b>	3	3	6
<b>42</b>	3	4	7
<b>43</b>	3	3	6
<b>44</b>	3	3	6
<b>45</b>	3	3	6

## UJI VALIDITAS DAN RELIABILITAS

### Reliability

Notes		
Output Created		03-Sep-2015 00:29:35
Comments		
Input	Active Dataset Filter Weight Split File N of Rows in Working Data File Matrix Input	DataSet0 <none> <none> <none> 45
Missing Value Handling	Definition of Missing Cases Used	User-defined missing values are treated as missing. Statistics are based on all cases with valid data for all variables in the procedure.

## Syntax

## RELIABILITY

```

/VARIABLES=VAR00001 VAR00002
VAR00003 VAR00004 VAR00005
VAR00006 VAR00007 VAR00008
VAR00009 VAR00010 VAR00011
VAR00012 VAR00013 VAR00014
VAR00015 VAR00016 VAR00017
VAR00018 VAR00019 VAR00020
VAR00021 VAR00022 VAR00023
VAR00024 VAR00025 VAR00026
    VAR00027 VAR00028 VAR00029
VAR00030 VAR00031 VAR00032
VAR00033 VAR00034 VAR00035
VAR00036 VAR00037 VAR00038
VAR00039 VAR00040 VAR00041
VAR00042 VAR00043 VAR00044
VAR00045 VAR00046 VAR00047
VAR00048 VAR00049 VAR00050
VAR00051 VAR00052 VAR00053
VAR00054
    VAR00055 VAR00056 VAR00057
VAR00058
/SCALE('KepercayaanDiri') ALL
/MODEL=ALPHA
/STATISTICS=DESCRIPTIVE SCALE
/SUMMARY=TOTAL MEANS
VARIANCE.

```

Resources

Processor Time

00:00:00.078

Elapsed Time

00:00:00.046

**Scale: Kepercayaan Diri****Case Processing Summary**

		N	%
Cases	Valid	45	100.0
	Excluded <sup>a</sup>	0	.0
	Total	45	100.0

**Case Processing Summary**

		N	%
Cases	Valid	45	100.0
	Excluded <sup>a</sup>	0	.0
	Total	45	100.0

a. Listwise deletion based on all variables in the procedure.

**Reliability Statistics**

Cronbach's Alpha	Cronbach's Alpha	N of Items
	Based on Standardized Items	
.962	.967	58

**Item Statistics**

	Mean	Std. Deviation	N
VAR00001	3.1333	.45726	45
VAR00002	3.1556	.42403	45
VAR00003	3.1333	.45726	45
VAR00004	3.1333	.45726	45
VAR00005	3.1556	.42403	45
VAR00006	3.3778	.61381	45
VAR00007	3.1333	.45726	45
VAR00008	3.1556	.42403	45
VAR00009	2.9111	.51444	45
VAR00010	3.1556	.36653	45
VAR00011	3.1333	.45726	45
VAR00012	3.1556	.36653	45
VAR00013	3.1333	.45726	45
VAR00014	3.1556	.36653	45

VAR00015	2.6444	.77329	45
VAR00016	3.1333	.45726	45
VAR00017	3.1556	.36653	45
VAR00018	3.0889	.51444	45
VAR00019	3.1333	.45726	45
VAR00020	3.2889	.69486	45
VAR00021	3.2000	.40452	45
VAR00022	3.1556	.36653	45
VAR00023	3.1556	.36653	45
VAR00024	2.9556	.42403	45
VAR00025	3.1556	.42403	45
VAR00026	3.2889	.69486	45
VAR00027	3.0222	.54309	45
VAR00028	3.2889	.69486	45
VAR00029	2.9556	.52030	45
VAR00030	3.2889	.69486	45
VAR00031	3.0889	.46818	45
VAR00032	2.9111	.51444	45
VAR00033	2.8889	.48721	45
VAR00034	2.9333	.49543	45
VAR00035	3.0222	.54309	45
VAR00036	3.1333	.45726	45
VAR00037	3.3556	.57031	45
VAR00038	3.2889	.50553	45
VAR00039	3.1333	.45726	45
VAR00040	2.9556	.42403	45
VAR00041	3.0000	.30151	45
VAR00042	3.1333	.45726	45
VAR00043	3.2000	.66058	45
VAR00044	3.1333	.45726	45
VAR00045	3.1556	.36653	45
VAR00046	3.1333	.40452	45
VAR00047	3.0222	.54309	45

VAR00048	3.1556	.42403	45
VAR00049	3.0667	.33029	45
VAR00050	3.1333	.45726	45
VAR00051	3.1333	.40452	45
VAR00052	3.1111	.43809	45
VAR00053	3.0222	.54309	45
VAR00054	3.1111	.43809	45
VAR00055	3.1333	.45726	45
VAR00056	2.7333	.71985	45
VAR00057	3.0222	.54309	45
VAR00058	3.0444	.63802	45

#### Summary Item Statistics

	Mean	Minimum	Maximum	Range	Maximum / Minimum	Variance	N of Items
Item Means	3.105	2.644	3.378	.733	1.277	.017	58
Item Variances	.246	.091	.598	.507	6.578	.013	58

#### Item-Total Statistics

	Scale Mean if Item Deleted	Scale Variance if Item Deleted	Corrected Item-Total Correlation	Squared Multiple Correlation	Cronbach's Alpha if Item Deleted
VAR0001	176.9556	247.271	.842	.	.960
VAR0002	176.9333	254.427	.368	.	.961
VAR0003	176.9556	247.271	.842	.	.960
VAR0004	176.9556	247.271	.842	.	.960
VAR0005	176.9333	254.427	.368	.	.961
VAR0006	176.7111	250.256	.461	.	.961
VAR0007	176.9556	247.271	.842	.	.960
VAR0008	176.9333	254.427	.368	.	.961
VAR0009	177.1778	254.195	.312	.	.962
VAR0010	176.9333	252.700	.579	.	.961

VAR00011	176.9556	247.271	.842	.	.960
VAR00012	176.9333	252.700	.579	.	.961
VAR00013	176.9556	247.271	.842	.	.960
VAR00014	176.9333	252.700	.579	.	.961
VAR00015	177.4444	262.343	<u>-.134</u>	.	.965
VAR00016	176.9556	247.271	.842	.	.960
VAR00017	176.9333	252.700	.579	.	.961
VAR00018	177.0000	249.364	.613	.	.961
VAR00019	176.9556	247.271	.842	.	.960
VAR00020	176.8000	247.891	.512	.	.961
VAR00021	176.8889	252.237	.559	.	.961
VAR00022	176.9333	252.700	.579	.	.961
VAR00023	176.9333	252.700	.579	.	.961
VAR00024	177.1333	256.436	<u>.218</u>	.	.962
VAR00025	176.9333	248.836	.790	.	.960
VAR00026	176.8000	247.891	.512	.	.961
VAR00027	177.0667	246.473	.752	.	.960
VAR00028	176.8000	247.891	.512	.	.961
VAR00029	177.1333	250.209	.553	.	.961
VAR00030	176.8000	247.891	.512	.	.961
VAR00031	177.0000	252.545	.458	.	.961
VAR00032	177.1778	253.331	.366	.	.962
VAR00033	177.2000	250.618	.566	.	.961
VAR00034	177.1556	254.680	<u>.295</u>	.	.962
VAR00035	177.0667	246.473	.752	.	.960
VAR00036	176.9556	247.271	.842	.	.960
VAR00037	176.7333	252.564	.369	.	.962
VAR00038	176.8000	255.755	<u>.221</u>	.	.962
VAR00039	176.9556	247.271	.842	.	.960
VAR00040	177.1333	255.436	<u>.293</u>	.	.962
VAR00041	177.0889	255.037	.463	.	.961
VAR00042	176.9556	247.271	.842	.	.960
VAR00043	176.8889	256.646	<u>.118</u>	.	.963

VAR00044	176.9556	247.271	.842	.	.960
VAR00045	176.9333	255.927	.300	.	.962
VAR00046	176.9556	254.134	.410	.	.961
VAR00047	177.0667	246.473	.752	.	.960
VAR00048	176.9333	254.427	.368	.	.961
VAR00049	177.0222	254.977	.426	.	.961
VAR00050	176.9556	247.271	.842	.	.960
VAR00051	176.9556	254.134	.410	.	.961
VAR00052	176.9778	247.659	.851	.	.960
VAR00053	177.0667	246.473	.752	.	.960
VAR00054	176.9778	247.659	.851	.	.960
VAR00055	176.9556	247.271	.842	.	.960
VAR00056	177.3556	254.053	<u>.218</u>	.	.963
VAR00057	177.0667	246.473	.752	.	.960
VAR00058	177.0444	252.271	.341	.	.962

**Scale Statistics**

Mean	Variance	Std. Deviation	N of Items
1.8009E2	259.583	16.11157	58

## Reliability

Notes		
Output Created		03-Sep-2015 01:19:06
Comments		
Input	Active Dataset Filter Weight Split File N of Rows in Working Data File Matrix Input	DataSet0 <none> <none> <none>
Missing Value Handling	Definition of Missing Cases Used	User-defined missing values are treated as missing. Statistics are based on all cases with valid data for all variables in the procedure.
		45

Syntax	<pre> RELIABILITY /VARIABLES=VAR00001 VAR00002 VAR00003 VAR00004 VAR00005 VAR00006 VAR00007 VAR00008 VAR00009 VAR00010 VAR00011 VAR00012 VAR00013 VAR00014 VAR00015 VAR00016 VAR00017 VAR00018 VAR00019 VAR00020 VAR00021 VAR00022 VAR00023 VAR00024 VAR00025 VAR00026     VAR00027 VAR00028 VAR00029 VAR00030 VAR00031 VAR00032 VAR00033 VAR00034 VAR00035 VAR00036 VAR00037 VAR00038 VAR00039 VAR00040 VAR00041 VAR00042 VAR00043 VAR00044 VAR00045 VAR00046 VAR00047 VAR00048 VAR00049 VAR00050 VAR00051 /SCALE('KepercayaanDiri') ALL /MODEL=ALPHA /STATISTICS=DESCRIPTIVE SCALE /SUMMARY=TOTAL. </pre>
Resources	00:00:00.062
Processor Time	
Elapsed Time	00:00:00.031

### Scale: Kepercayaan Diri

Case Processing Summary

		N	%
Cases	Valid	45	100.0
	Excluded <sup>a</sup>	0	.0
Total		45	100.0

a. Listwise deletion based on all variables in the procedure.

**Reliability Statistics**

Cronbach's Alpha	N of Items
.969	51

**Item-Total Statistics**

	Scale Mean if Item Deleted	Scale Variance if Item Deleted	Corrected Item-Total Correlation	Cronbach's Alpha if Item Deleted
VAR00001	156.2444	227.598	.868	.968
VAR00002	156.2222	234.859	.365	.970
VAR00003	156.2444	227.598	.868	.968
VAR00004	156.2444	227.598	.868	.968
VAR00005	156.2222	234.859	.365	.970
VAR00006	156.0000	230.909	.456	.970
VAR00007	156.2444	227.598	.868	.968
VAR00008	156.2222	234.859	.365	.970
VAR00009	156.4667	234.755	.302	.970
VAR00010	156.2222	233.359	.562	.969
VAR00011	156.2444	227.598	.868	.968
VAR00012	156.2222	233.359	.562	.969
VAR00013	156.2444	227.598	.868	.968
VAR00014	156.2222	233.359	.562	.969
VAR00015	156.2444	227.598	.868	.968
VAR00016	156.2222	233.359	.562	.969
VAR00017	156.2889	229.937	.614	.969
VAR00018	156.2444	227.598	.868	.968
VAR00019	156.0889	228.765	.501	.970
VAR00020	156.1778	232.604	.569	.969
VAR00021	156.2222	233.359	.562	.969
VAR00022	156.2222	233.359	.562	.969
VAR00023	156.2222	229.313	.801	.968
VAR00024	156.0889	228.765	.501	.970
VAR00025	156.3556	227.098	.757	.968

VAR00026	156.0889	228.765	.501	.970
VAR00027	156.4222	231.204	.525	.969
VAR00028	156.0889	228.765	.501	.970
VAR00029	156.2889	232.937	.464	.969
VAR00030	156.4667	233.845	.361	.970
VAR00031	156.4889	230.983	.578	.969
VAR00032	156.3556	227.098	.757	.968
VAR00033	156.2444	227.598	.868	.968
VAR00034	156.0222	233.431	.346	.970
VAR00035	156.2444	227.598	.868	.968
VAR00036	156.3778	235.468	.457	.969
VAR00037	156.2444	227.598	.868	.968
VAR00038	156.2444	227.598	.868	.968
VAR00039	156.2222	236.313	.296	.970
VAR00040	156.2444	234.507	.413	.969
VAR00041	156.3556	227.098	.757	.968
VAR00042	156.2222	234.859	.365	.970
VAR00043	156.3111	235.128	.449	.969
VAR00044	156.2444	227.598	.868	.968
VAR00045	156.2444	234.507	.413	.969
VAR00046	156.2667	228.200	.861	.968
VAR00047	156.3556	227.098	.757	.968
VAR00048	156.2667	228.200	.861	.968
VAR00049	156.2444	227.598	.868	.968
VAR00050	156.3556	227.098	.757	.968
VAR00051	156.3333	232.636	.346	.970

**Scale Statistics**

Mean	Variance	Std. Deviation	N of Items
1.5938E2	239.786	15.48502	51

## Descriptives

Notes		
Output Created		16-Oct-2015 13:55:41
Comments		
Input	Data	C:\Users\user\Desktop\tabulasi crosstabs.sav
	Active Dataset	DataSet0
	Filter	<none>
	Weight	<none>
	Split File	<none>
	N of Rows in Working Data File	45
Missing Value Handling	Definition of Missing	User defined missing values are treated as missing.
	Cases Used	All non-missing data are used.
Syntax		DESCRIPTIVES VARIABLES=KonsepDiriHargaDiriKondisiFi siK PengalamanHidupPendidikanJenisPekerj aanLingkunganEkonomiKeluarga /STATISTICS=MEAN STDDEV.
Resources	Processor Time	00:00:00.000
	Elapsed Time	00:00:00.000

**Descriptive Statistics**

	N	Mean	Std. Deviation
KonsepDiri	45	28.6000	2.76668
HargaDiri	45	24.8222	2.79032
KondisiFisik	45	15.7111	1.72709
PengalamanHidup	45	22.2444	2.85367
Pendidikan	45	12.4222	1.23378
JenisPekerjaan	45	40.5111	3.92325
Lingkungan	45	11.9556	1.44530
EkonomiKeluarga	45	6.2444	.71209
Valid N (listwise)	45		

```

STRING A1 (A8).
RECODE KepercayaanDiri (Lowest thru 129='Rendah') (129 thru 191='Sedang')
(191 thru Highest='Tinggi') INTO A1.
VARIABLE LABELS A1 'KepercayaanDiri'.
EXECUTE.

STRING B1 (A8).
RECODE KonsepDiri (Lowest thru 25='Rendah') (25 thru 31='Sedang') (31 thru
Highest='Tinggi') INTO B1.
VARIABLE LABELS B1 'KonsepDiri'.
EXECUTE.

STRING C1 (A8).
RECODE HargaDiri (Lowest thru 21='Rendah') (21 thru 27='Sedang') (27 thru
Highest='Tinggi') INTO C1.
VARIABLE LABELS C1 'HargaDiri'.
EXECUTE.

STRING D1 (A8).
RECODE KondisiFisik (Lowest thru 13='Rendah') (13 thru 17='Sedang') (17 thru
Highest='Tinggi') INTO D1.
VARIABLE LABELS D1 'KondisiFisik'.
EXECUTE.

STRING E1 (A8).
RECODE PengalamanHidup (Lowest thru 19='Rendah') (19 thru 25='Sedang') (25 thru
Highest='Tinggi') INTO E1.
VARIABLE LABELS E1 'PengalamanHidup'.
EXECUTE.

STRING F1 (A8).
RECODE Pendidikan (Lowest thru 10='Rendah') (10 thru 14='Sedang') (14 thru
Highest='Tinggi') INTO F1.
VARIABLE LABELS F1 'Pendidikan'.
EXECUTE.

STRING G1 (A8).
RECODE JenisPekerjaan (Lowest thru 36='Rendah') (36 thru 44='Sedang') (44 thru
Highest='Tinggi') INTO G1.
VARIABLE LABELS G1 'JenisPekerjaan'.
EXECUTE.

STRING H1 (A8).

```

```

RECODE Lingkungan (Lowest thru 9='Rendah') (9 thru 13='Sedang') (13 thru
Highest='Tinggi') INTO H1.
VARIABLE LABELS H1 'Lingkungan'.
EXECUTE.
STRING I1 (A8).
RECODE EkonomiKeluarga (Lowest thru 5='Rendah') (5 thru 8='Sedang') (8 th
ru Highest='Tinggi') INTO I1.
VARIABLE LABELS I1 'EkonomiKeluarga'.
EXECUTE.
CROSSTABS
/TABLES=B1 C1 D1 E1 F1 G1 H1 I1 BY A1
/FORMAT=AVALUE TABLES
/STATISTICS=CHISQ
/CELLS=COUNT

/COUNT ROUND CELL.

```

## Frequencies

Statistics									
	Konsep Diri	HArga Diri	Kondisi Fisik	Pengalaman Hidup	Pendidikan	JenisPekerjan	Lingkungan	Ekonomi Keluarga	
N	Valid	45	45	45	45	45	45	45	45
	Missing	0	0	0	0	0	0	0	0

## Frequency Table

		KonsepDiri			
		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Rendah	3	6.7	6.7	6.7
	Sedang	36	80.0	80.0	86.7
	Tinggi	6	13.3	13.3	100.0
	Total	45	100.0	100.0	

**HargaDiri**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Rendah	2	4.4	4.4	4.4
	Sedang	35	77.8	77.8	82.2
	Tinggi	8	17.8	17.8	100.0
	Total	45	100.0	100.0	

**KondisiFisik**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Rendah	2	4.4	4.4	4.4
	Sedang	35	77.8	77.8	82.2
	Tinggi	8	17.8	17.8	100.0
	Total	45	100.0	100.0	

**PengalamanHidup**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Rendah	6	13.3	13.3	13.3
	Sedang	33	73.3	73.3	86.7
	Tinggi	6	13.3	13.3	100.0
	Total	45	100.0	100.0	

**Pendidikan**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Rendah	2	4.4	4.4	4.4
	Sedang	40	88.9	88.9	93.3
	Tinggi	3	6.7	6.7	100.0
	Total	45	100.0	100.0	

**Jenis Pekerjaan**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Rendah	3	6.7	6.7	6.7
	Sedang	37	82.2	82.2	88.9
	Tinggi	5	11.1	11.1	100.0
	Total	45	100.0	100.0	

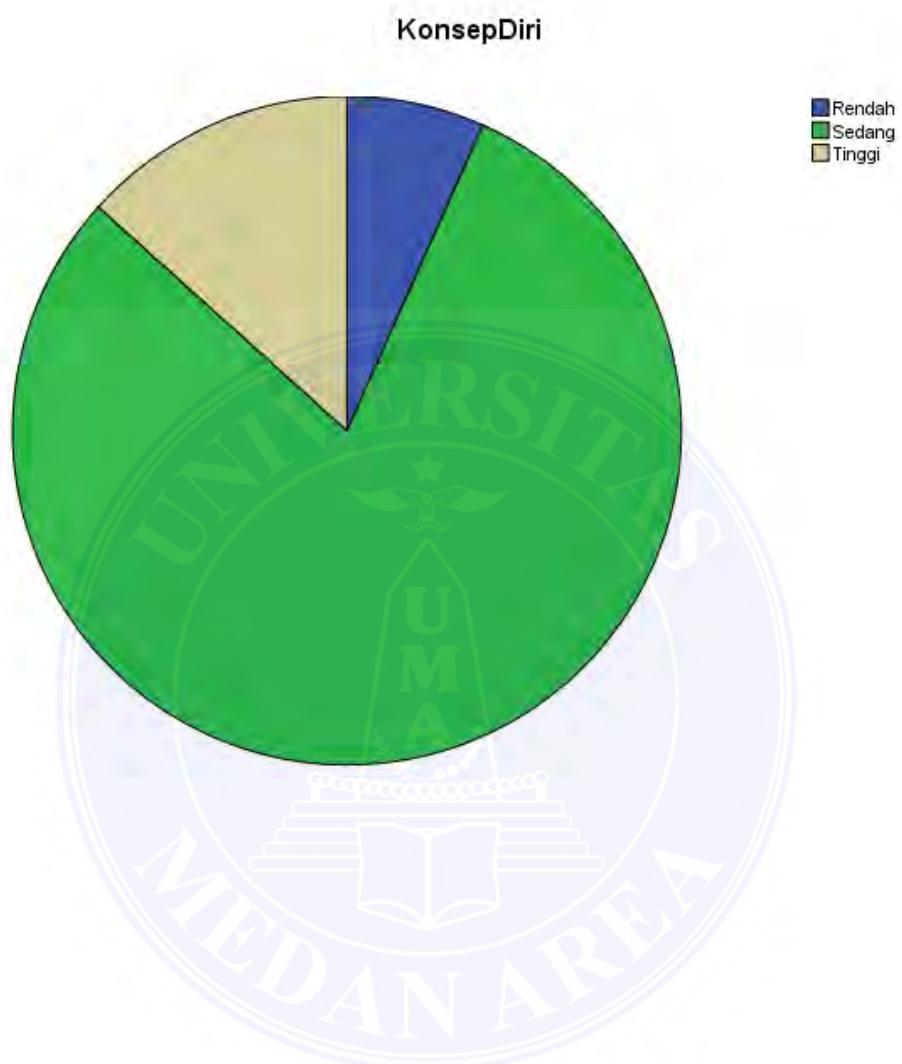
**Lingkungan**

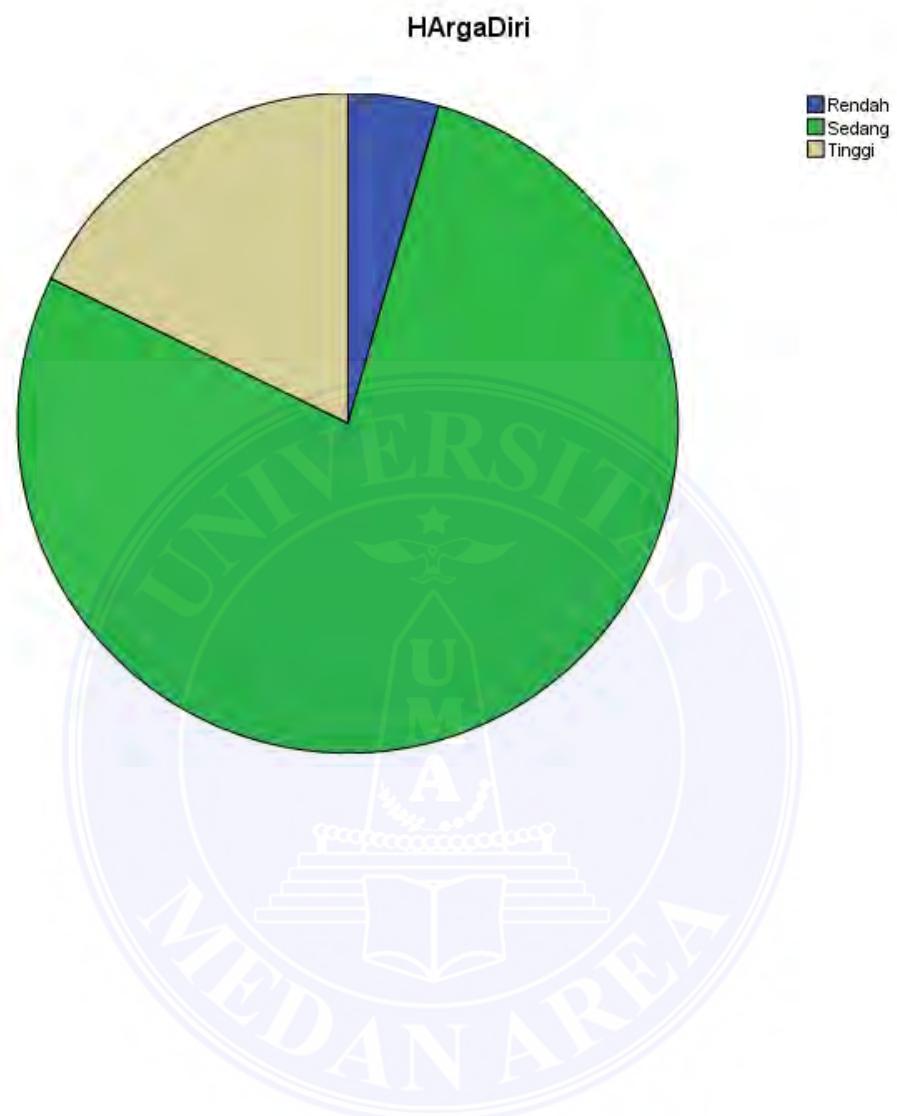
		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Rendah	2	4.4	4.4	4.4
	Sedang	38	84.4	84.4	88.9
	Tinggi	5	11.1	11.1	100.0
	Total	45	100.0	100.0	

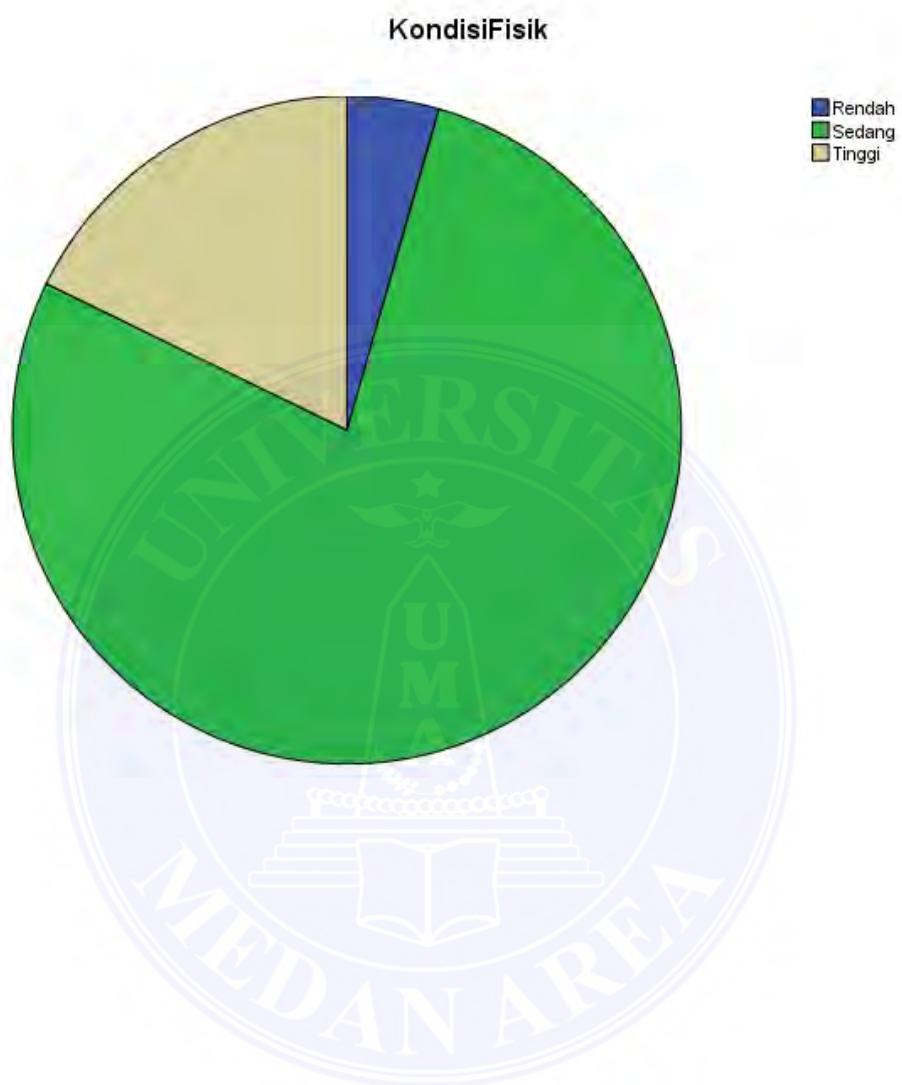
**EkonomiKeluarga**

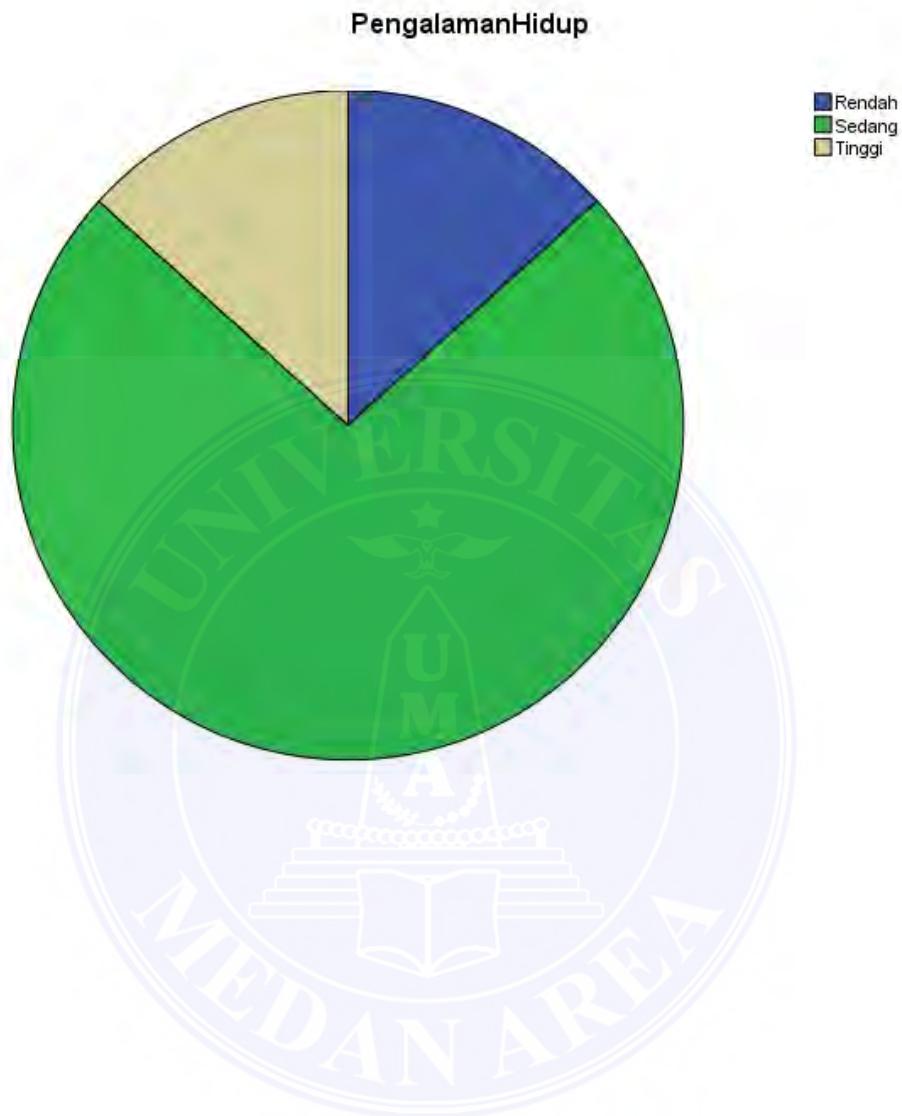
		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Rendah	3	6.7	6.7	6.7
	Sedang	42	93.3	93.3	100.0
	Total	45	100.0	100.0	

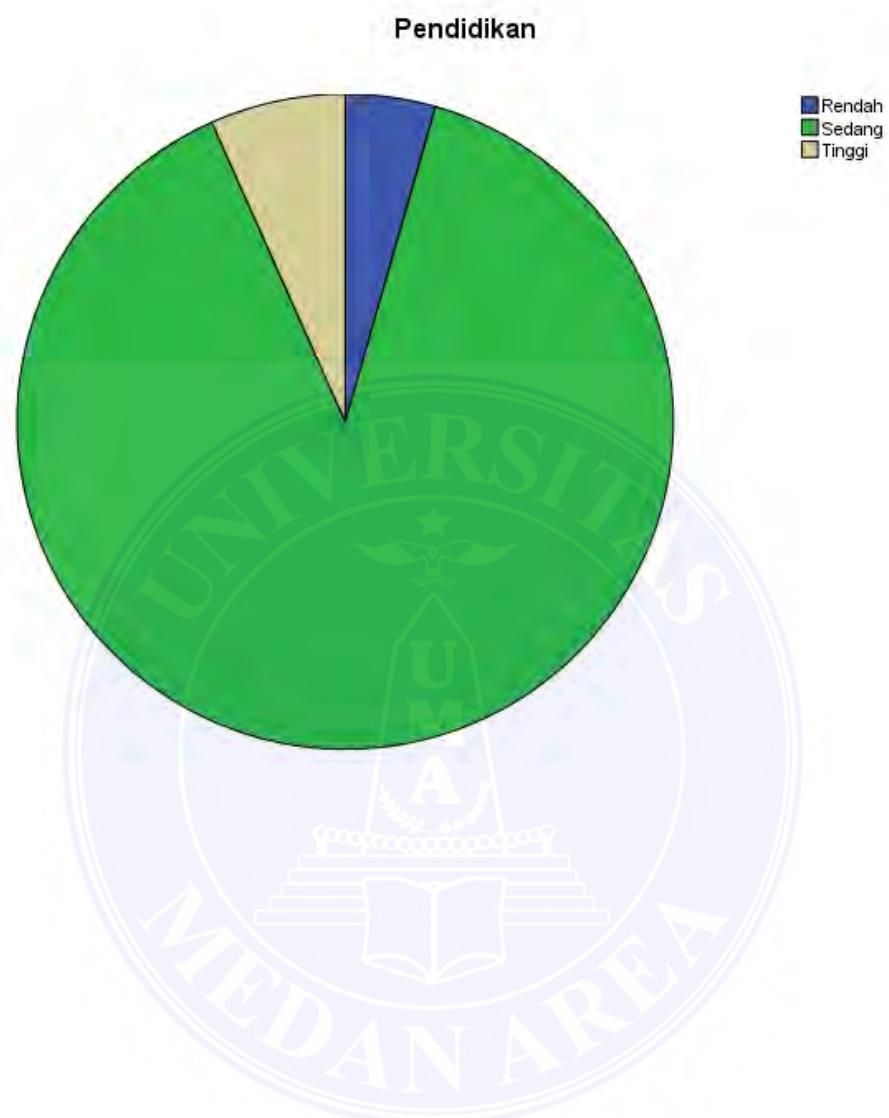


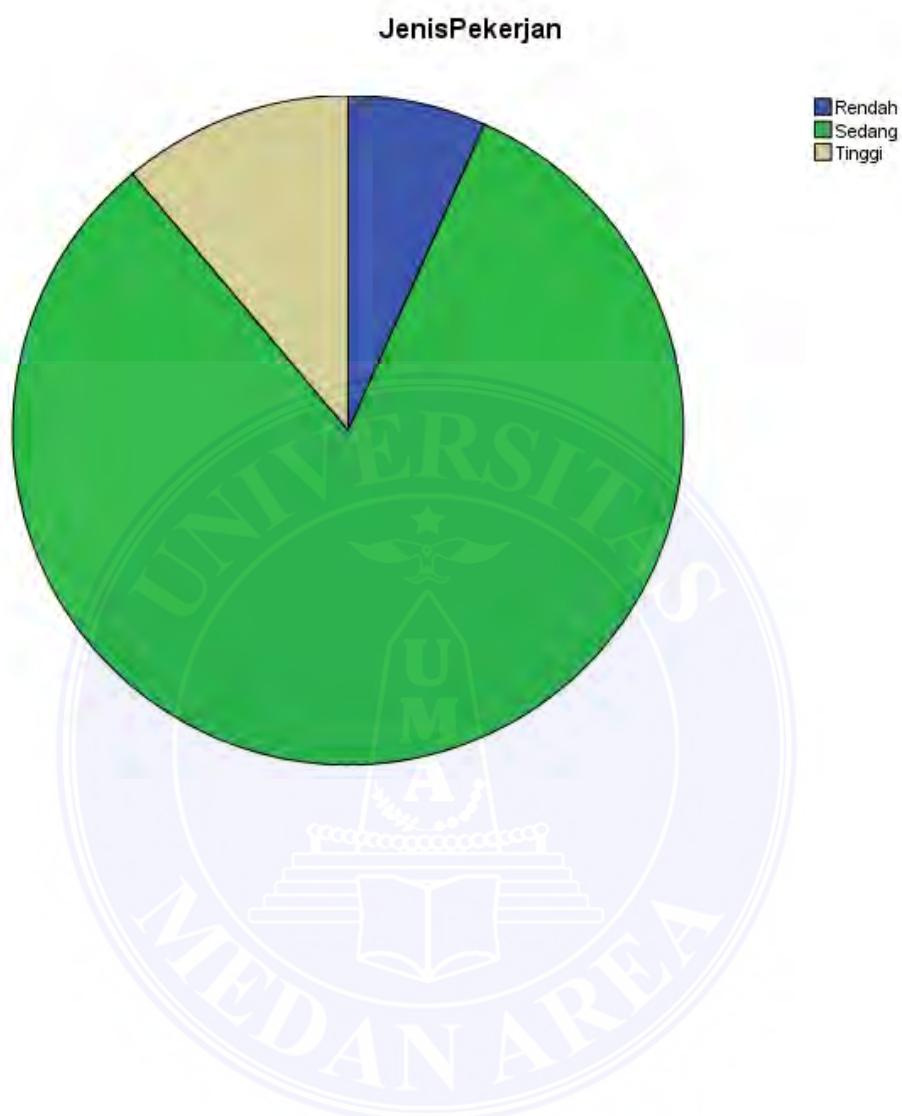
**Pie Chart**

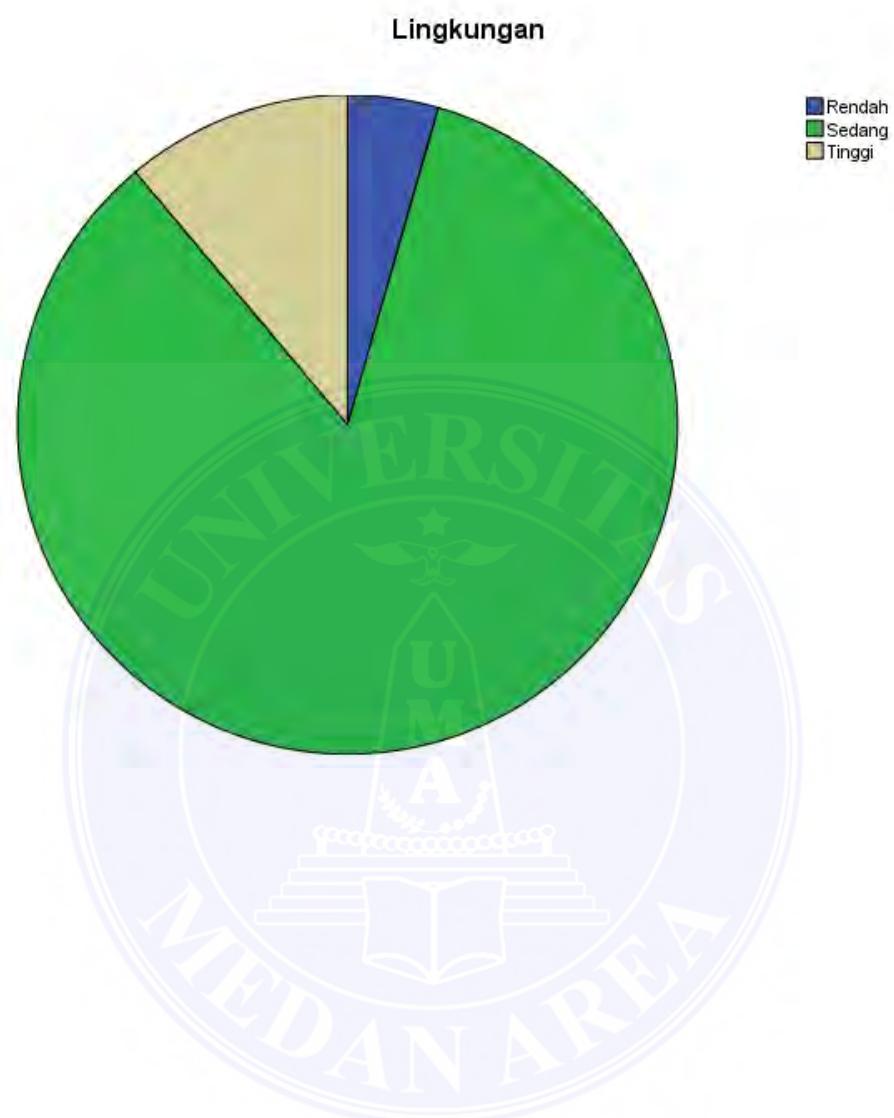


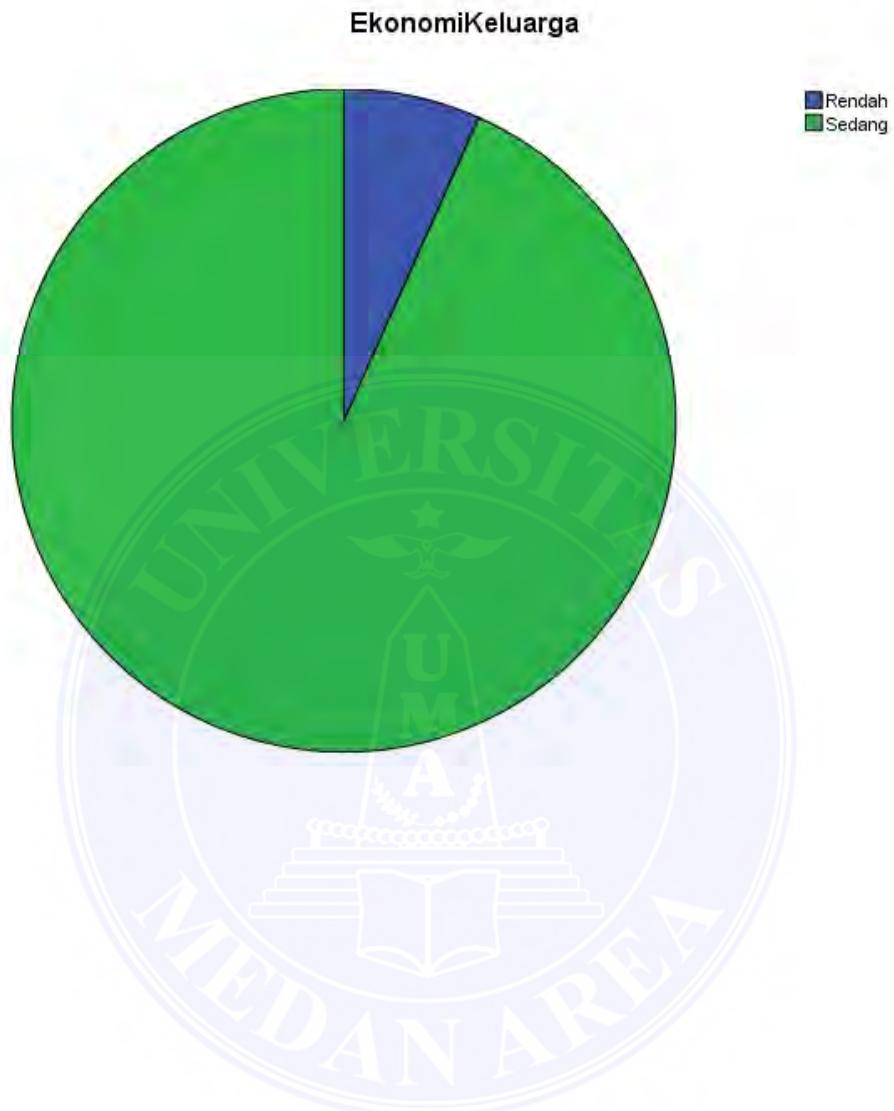












## Crosstabs

Notes		
Output Created		22-Oct-2015 19:01:19
Comments		
Input	Data	C:\Users\user\Desktop\ut\tabulasi crosstabs.sav
	Active Dataset	DataSet1
	Filter	<none>
	Weight	<none>
	Split File	<none>
	N of Rows in Working Data File	45
Missing Value Handling	Definition of Missing	User-defined missing values are treated as missing.
	Cases Used	Statistics for each table are based on all the cases with valid data in the specified range(s) for all variables in each table.
Syntax		CROSSTABS /TABLES=B1 C1 D1 E1 F1 G1 H1 I1 BY A1 /FORMAT=AVALUE TABLES /STATISTICS=CHISQ /CELLS=COUNT /COUNT ROUND CELL.
Resources	Processor Time	00:00:00.031
	Elapsed Time	00:00:00.030
	Dimensions Requested	2
	Cells Available	174762

**Case Processing Summary**

	Cases					
	Valid		Missing		Total	
	N	Percent	N	Percent	N	Percent
KonsepDiri * KepercayaanDiri	45	100.0%	0	.0%	45	100.0%
HArgaDiri * KepercayaanDiri	45	100.0%	0	.0%	45	100.0%
KondisiFisik * KepercayaanDiri	45	100.0%	0	.0%	45	100.0%
PengalamanHidup *						
KepercayaanDiri	45	100.0%	0	.0%	45	100.0%
Pendidikan * KepercayaanDiri	45	100.0%	0	.0%	45	100.0%
JenisPekerjan *						
KepercayaanDiri	45	100.0%	0	.0%	45	100.0%
Lingkungan * KepercayaanDiri	45	100.0%	0	.0%	45	100.0%
EkonomiKeluarga *						
KepercayaanDiri	45	100.0%	0	.0%	45	100.0%

**EkonomiKeluarga \* KepercayaanDiri****Crosstab**

Count		KepercayaanDiri			Total
		Rendah	Sedang	Tinggi	
EkonomiKeluarga	Rendah	2	1	0	3
	Sedang	0	40	2	42
Total		2	41	2	45

### Chi-Square Tests

	Value	df	Asymp. Sig. (2-sided)
Pearson Chi-Square	29.321 <sup>a</sup>	2	.000
Likelihood Ratio	12.641	2	.002
N of Valid Cases	45		

a. 5 cells (83,3%) have expected count less than 5. The minimum expected count is ,13.

### Lingkungan \* KepercayaanDiri

#### Crosstab

Count		KepercayaanDiri			Total
		Rendah	Sedang	Tinggi	
Lingkungan	Rendah	2	0	0	2
	Sedang	0	38	0	38
	Tinggi	0	3	2	5
Total		2	41	2	45

### Chi-Square Tests

	Value	df	Asymp. Sig. (2-sided)
Pearson Chi-Square	61.683 <sup>a</sup>	4	.000
Likelihood Ratio	25.811	4	.000
N of Valid Cases	45		

a. 8 cells (88,9%) have expected count less than 5. The minimum expected count is ,09.

### **JenisPekerjan \* KepercayaanDiri**

**Crosstab**

Count		KepercayaanDiri			Total
		Rendah	Sedang	Tinggi	
JenisPekerjan	Rendah	2	1	0	3
	Sedang	0	37	0	37
	Tinggi	0	3	2	5
Total		2	41	2	45

**Chi-Square Tests**

	Value	df	Asymp. Sig. (2-sided)
Pearson Chi-Square	45.951 <sup>a</sup>	4	.000
Likelihood Ratio	21.992	4	.000
N of Valid Cases	45		

a. 8 cells (88,9%) have expected count less than 5. The minimum expected count is ,13.

### **Pendidikan \* KepercayaanDiri**

**Crosstab**

Count		KepercayaanDiri			Total
		Rendah	Sedang	Tinggi	
Pendidikan	Rendah	2	0	0	2
	Sedang	0	40	0	40
	Tinggi	0	1	2	3
Total		2	41	2	45

**Chi-Square Tests**

	Value	df	Asymp. Sig. (2-sided)
Pearson Chi-Square	74.268 <sup>a</sup>	4	.000
Likelihood Ratio	28.722	4	.000
N of Valid Cases	45		

a. 8 cells (88,9%) have expected count less than 5. The minimum expected count is ,09.

**PengalamanHidup \* KepercayaanDiri****Crosstab**

Count		KepercayaanDiri			Total
		Rendah	Sedang	Tinggi	
PengalamanHidup	Rendah	2	4	0	6
	Sedang	0	33	0	33
	Tinggi	0	4	2	6
Total		2	41	2	45

**Chi-Square Tests**

	Value	df	Asymp. Sig. (2-sided)
Pearson Chi-Square	27.073 <sup>a</sup>	4	.000
Likelihood Ratio	17.265	4	.002
N of Valid Cases	45		

a. 6 cells (66,7%) have expected count less than 5. The minimum expected count is ,27.

### KondisiFisik \* KepercayaanDiri

**Crosstab**

Count		KepercayaanDiri			Total
		Rendah	Sedang	Tinggi	
KondisiFisik	Rendah	2	0	0	2
	Sedang	0	35	0	35
	Tinggi	0	6	2	8
Total		2	41	2	45

**Chi-Square Tests**

	Value	df	Asymp. Sig. (2-sided)
Pearson Chi-Square	54.604 <sup>a</sup>	4	.000
Likelihood Ratio	23.544	4	.000
N of Valid Cases	45		

a. 7 cells (77,8%) have expected count less than 5. The minimum expected count is ,09.

### HArgaDiri \* KepercayaanDiri

**Crosstab**

Count		KepercayaanDiri			Total
		Rendah	Sedang	Tinggi	
HArgaDiri	Rendah	2	0	0	2
	Sedang	0	35	0	35
	Tinggi	0	6	2	8
Total		2	41	2	45

**Chi-Square Tests**

	Value	df	Asymp. Sig. (2-sided)
Pearson Chi-Square	54.604 <sup>a</sup>	4	.000
Likelihood Ratio	23.544	4	.000
N of Valid Cases	45		

a. 7 cells (77,8%) have expected count less than 5. The minimum expected count is ,09.

**KonsepDiri \* KepercayaanDiri****Crosstab**

Count		KepercayaanDiri			Total
		Rendah	Sedang	Tinggi	
KonsepDiri	Rendah	2	1	0	3
	Sedang	0	36	0	36
	Tinggi	0	4	2	6
Total		2	41	2	45

**Chi-Square Tests**

	Value	df	Asymp. Sig. (2-sided)
Pearson Chi-Square	42.805 <sup>a</sup>	4	.000
Likelihood Ratio	21.084	4	.000
N of Valid Cases	45		

a. 7 cells (77,8%) have expected count less than 5. The minimum expected count is ,13.